

全市农商银行全力护航“三夏”生产 确保夏粮颗粒归仓、稳产增产



近年来,全市农商银行深入贯彻落实省联社党委和市委、市政府各项工作部署要求,充分发挥农村金融主力军作用,聚焦“三夏”生产全链条金融服务需求,不断创新金融产品、优化金融服务、做实减费让利,全力保障夏粮颗粒归仓、稳产增产。截至目前,全市农商银行涉农贷款余额813亿元,占实体经济贷款余额的78%以上,占全市金融机构的30%以上,共计支持农户19万余户。

信贷资金送到田间地头 确保夏粮收购“钱等粮”

邹城市太平镇的董大哥经营一家粮食收购站。董大哥计划今年多收购、早收购一批小麦,但因为自有资金紧张,他陷入了困境。邹城农商银行开展“三夏服务”走访时,得知董大哥的难题,主动上门对接,精准匹配“鲁担惠农贷”信贷产品,第一时间为其发放信贷资金120万元。据悉,目前董大哥的收购站每天平均收购小麦15万斤,按下了收购夏粮“加速键”。

微山某面粉有限公司主要从事面粉、挂面、次粉、麸皮加工销售,每年夏季需要收购大量小麦,今年公司流动资金产生缺口。微山农商银行了解情况后,第一时间上门对接,优化调查、审批流程,开辟“绿色通道”,定制服务方案,仅用2天时间,为企业提供了100万元流动资金贷款专项用于小麦收购,同时实行利率优惠,最大限度降低企业粮食收购成本。

全市农商银行加强与辖内农业农村局沟通交流,加大辖内“三夏”生产调研力度,根据新型农业经营主体清单,提前对接夏粮收购、存储等环节资金需求,大力推广“无感授信、有感反馈”服务模式,确保信用工程覆盖整个辖区,为粮食收购企业、农户进行授信,让客户有需求时“贷得出、放款快”。开辟“三夏”生产服务绿色通道,按照“第一



时间受理、第一时间审批、第一时间放款”的原则,对“三夏”生产资金优先供应,提升服务效率。优化服务方式,组建移动金融服务队,深入田间地头、粮食收购点、加工企业等,上门提供资金结算服务,营业网点延长营业时间,增加人员配备,全力做好夏粮收购金融服务工作。

精准支持农机升级改造 力促夏粮收获“提质效”

兖州区诚源农业机械有限公司主要代理潍柴雷沃农业机械设备的销售、维修等。今年小麦收获前夕,兖州农商银行客户经理到该公司进行了授信。仅一个星期后,由于订货量陡增,该公司面临流动资金压力,兖州农商银行根据前期授信情况,当天为

其成功发放信贷资金500万元。

李大哥是泗水县中册镇种粮大户,目前承包土地500余亩,种植小麦、玉米等粮食作物,随着承包土地规模不断扩大,现有机械设备亟待升级。泗水农商银行客户经理了解到情况后,为其推荐办理了“鲁担惠农贷”40万元,助力家庭农场配齐装载机、运输车、拖拉机、玉米收割机、小麦收割机、打药机等一体化机械设备,为家庭农场发展插上了“翅膀”。目前,依托自动化农业生产机械设备,李大哥两口口就能轻松耕种500余亩土地。

全市农商银行加大“农机贷”“收粮贷”等惠农信贷产品投放,用好“鲁担惠农贷”“财信担保贷”等政策性信贷产品,加快推广“信e贷”“济e贷”等线上信贷产品,主动对接农机生产、销售企业,组织客户经理现场办公,持续提升金融服务效率,全力满足“三

夏”生产“短、频、急”的资金需求。用足政策优惠,实行降低贷款利率、提高贷款额度、降低贷款门槛等优惠政策,降低“三夏”生产融资成本。实行限时办结制度,提高审查审批效率,确保支持“三夏”生产资金快速、足额发放到农户手中。

金融活水灌溉规模种植 跑出产业转型“加速度”

汶上县某种植农民专业合作社从事粮食种植,目前承包土地达1000余亩。摊子铺大了,合作社面临土地款支付、农机升级等诸多资金缺口。汶上农商银行“夏粮保障服务队”走访营销时,得知了他的困境,为其量身定了“金种子丰收贷”信贷服务方案,保障小麦收购如期进行。

家住嘉祥县满庄镇郝庄村的李大哥在村内承包土地从事规模化种植。经过几年摸索,种植经验不断积累,今年计划再承包100余亩土地,扩大种植规模,同时升级农业生产机械设备,但资金成了“拦路虎”。嘉祥农商银行了解情况后,主动上门对接,将金融服务送到田间地头,第一时间为其发放贷款20万元,解了燃眉之急。

全市农商银行巩固深化“四对接”活动成果,发挥139名脱产挂职副镇长作用,依托客户经理“驻村办公”“四张清单”对接、农村“信用+”体系建设等活动,主动对接辖内种粮大户、农民专业合作社,加大对土地流转经营、粮食收购加工、秸秆回收处理等产业全流程支持力度,助力土地资源整、耕地利用率提升,大力支持高标准农田建设。加快推广“按揭农业”信贷服务模式,为辖内按揭农业项目精准匹配“按揭农业贷”,满足现代化全流程农业技术服务过程中的资金需求,推动农业产业转型发展,为粮食稳产增产注入源源不断的金融活水。

李虎 孟浩博

泗水农商银行

活水润沃土 助力粮满仓



泗水县是典型的农业县,小麦种植面积23万余亩,辖区因丘陵多,小麦灌溉不便,属于小麦早熟区。为做好夏粮收购工作,泗水农商银行提前分析县域“三夏”生产现状,立足夏粮产业链发展实际,分类施策,助力“三夏”生产顺利进行。

党建引领,破解夏粮服务瓶颈。该行党委示范带头,与县农业农村局进行对接,并签订党建共建合作协议,获取全县家庭农场、农业专业合作社、种粮大户清

单,为全行金融服务精准开展奠定基础。同时,依托农村“信用+”体系支持乡村振兴工作部署,找准契合点,将整村授信纳入到“信用+”体系建设中,争取县、镇街、村三级支持,按照“文明增信,升优限劣”原则,对群众文明善行等量化积分“存储”,对达到一定积分的农户,给予贷款提额,将文明信用变为真金白银。

链条服务,提供夏粮购销一体化服务。该行组织辖内客户经理对夏粮种植、收割、收购、存储等工作进行全面调查,了解各环节对资金的需求,将信贷支持重点放在种植规模扩大、粮食收购、农机购买、种子购销等环节上,加大力度推广“鲁担惠农贷”“农耕贷”“农机贷”“信e贷”等信贷产品,方便信贷资金快速投入到生产、购销各个环节。

绿色通道,确保信贷资金发放及时到位。为不误农时,针对季节性的农户生产经营需求,该行按照“符合条件、快速授信,急需资金、简化流程,公开受理、限时办结”的原则,为夏粮生产播撒信贷“及时雨”。目前,该行办贷速度缩短到3天以内,部分小额贷款确保当天发放。

任彦峰 班孝飞

兖州农商银行

及时雨精准滴灌田间地头



兖州农商银行深入贯彻省联社和济宁审计中心工作部署,坚守服务三农和实体经济发展的经营宗旨,充分发挥地方金融主力军作用,聚焦种粮大户、农机农资产生产销售等领域,实行“清单制”管理,开展精准服务对接,提前摸排资金需

求,提供专业金融支持,持续加大涉农贷款投放力度,确保夏收复种顺利进行,切实把金融为民、金融惠民、金融利民、金融惠民做深做实。截至5月末,该行涉农贷款余额41.85亿元。

王超

嘉祥农商银行

施足金融底肥 助力夏粮归仓



近日,嘉祥农商银行抢抓“三夏”生产和夏粮收购的重要时间节点,全力对接辖内农户资金需求,优化金融服务措施,拓宽金融服务渠道,全面促进农民增收致富,保障农业生产增效。截至目前,该行涉农贷款余额94.05亿元,较年初新增7.52亿元。

高效对接快速解决燃眉之急。前不久,在嘉祥县满庄镇,路边上的小麦收割机

整装待发,轰隆隆的机器响声不绝于耳,累累的金穗,喜悦的农户,一片丰收景象。村民李大哥回想当初承包100余亩土地搞规模化种植,一部分钱是自有资金,一部分是借朋友的,干了几年还完了账,也摸索出种植经验了,想扩大生产,也想更换设备,但最大的问题还是没钱周转。嘉祥农商银行了解到李大哥这一情况后,发挥金融支农主力军作用,2天时间就为李大哥发放了30万元循环惠农贷款,及时解决了李大哥的燃眉之急。

该行加大与县农业部门及省农担公司合作力度,及时为粮食种植和收购等环节制定贷款投放计划,做好“一镇一业,一村一品”金融服务,积极对接农村企业,种粮收购大户在小麦种植、粮食收购、购买农机等方面的金融需求。同时,深入田间为农户开通手机银行和收款二维码等线上产品,方便卖粮收款及时到账,农户足不出户就能获得

便捷的金融服务。

强化营销助力夏粮颗粒归仓。“当前正值夏粮收购旺季,每天都有几十万元的资金需求,在我急用钱的时候,农商银行及时送金融服务上门,很快便拿到300万元收粮资金!”嘉祥县仲山镇的王先生为农商银行服务点赞。该行结合“大调研、大走访、大营销”专项活动,积极部署夏粮收购工作,组建移动金融服务队,拜访相关部门,走访各地粮食收购企业,调研分析收购形势,积极推介“鲁担惠农贷”“粮食增产贷”等信贷产品,为客户提前办理贷款授信,及时足额保障信贷资金供应,确保收储户“钱等粮”、粮食种植户“粮出售、

钱到手”。

“金融活水”精准支持农机升级。家住金屯镇河清口村的种粮大户张先生,打算购置一台大型联合收割机,可是手里资金大部分用于农忙生产,为此犯了难。嘉祥农商银行及时上门对接,很快就为其发放了10万元“农机贷”,帮助他购置收割机。

该行优化线上线下金融服务渠道,精简申贷资料,缩短审批链条,提高授信效率,全力满足农户在粮食收购、粮油加工、机具购买等方面的资金需求。大力培育和支持农户生产经营,确保了农户粮食生产收购的顺利进行。

陈守辉 张鹏

农商行快讯

微山农商银行

金融助丰收 麦香飘万里



为支持保障夏粮收购平稳有序进行,微山农商银行积极对接农户、新型农业经营主体以及粮食收储行业客户,了解他们的资金周转需求,提供多样化的问题解决方案,为夏粮收购企业“送货上门”,为服务“三农”发展、稳住经济大盘贡献金融力量。截至5月末,该行累计发放涉农贷款2.56万户、金额73.53亿元。

走进微山县马坡镇的高标准农田,只见田成方,林成网,渠相通,路相连。田间地头,沉甸甸的麦穗压弯了秸秆,随处可见丰收景象。“马上进入夏季粮食收购时节,我们粮食收购行业用款急、流转快,多亏了微山农商银行送来了‘及时雨’,解了燃眉之急。”微山县马坡镇收粮大户张先生激动地说。

为助力夏粮收购,该行提早谋划部署夏粮收购信贷支持工作,积极联合相关部门,调研收购收储企业,深入了解粮食产量、行情和企业收购意愿等情况,不断增强服务意识,主动创新服务内容,围绕收粮主体融资需求,倾斜资源,精准对接,开辟专项信贷通道,帮助粮食收购客群解决大额资金周转难题,支持各地粮食市场化收购有序开展。

微山农商银行结合夏收资金“短、频、急”的特点,因地制宜积极推广专项信贷产品,主动上门走访服务。积极对接收粮企业、粮食收购点等关键渠道,建立粮食收购客户名录,逐户走访服务,并根据客户差异化需求,推出“创业担保贷”“鲁担惠农贷”“家庭亲情贷”等信贷产品。针对农村地区客户征信信息较少的情况,该行实行“白名单”客户准入制度,通过手机银行进行线上额度测算,大大提高了客户申贷成功率,快速满足客户融资需求。

为给客户提供更优质的贷款体验,该行客户经理驻点办公,积极走访客户,介绍无接触式线上办贷模式。“手机操作真方便,而且贷款纯信用、随借随还、循环使用,非常适合我这样的粮食收购户,资金回笼了就可以随时还款,利息负担还轻。”微山县鲁桥镇粮油购销站负责人在客户经理的指导下,通过手机银行成功申请了20万元“信e快贷”,他对足不出户即可贷款的便捷体验连连称赞。

随着夏收工作紧锣密鼓地进行,该行还组建了23支流动金融服务队,队员手持移动PAD,深入县域乡村、田间地头,开展“送货上门”活动。客户经理与村民交谈,掌握夏粮长势、产量、价格、预计收储量等第一手信息,及时将夏收信贷资金发放到农户手中。为提升“三农”金融服务的广度和深度,该行立足农区,对农户进行信息采集、评级授信,搭建农村信用体系,拓宽“三农”融资渠道,打通普惠金融“最后一公里”,形成高效精准的“小额度、广覆盖”主动授信模式,满足各类粮食生产经营主体个性化资金需求,为粮食生产、仓储、销售等产业链各环节提供“一竿到底”的金融服务。此外,该行还实行限时服务、标准作业,全力支持夏粮入库存储、颗粒归仓。

卜婷婷