



济宁日报社 联合主办 山东省农村信用社联合社济宁审计中心

农商行快讯

邹城农商银行

“薯”气飘香富农家

秋风送爽，薯气飘香。来到邹城市城前镇许老村，绿油油的甘薯地漫山遍野，上千亩的甘薯即将进入收获期，今年又是一个丰收年。伴随着机械的轰鸣声，一垄垄甘薯破土而出，铺满田垄。村民们娴熟地将新出土的甘薯去泥、分拣、装筐，忙得不亦乐乎。邹城市城前镇属于山地丘陵地带，多为山岭沙壤地，甘薯成了当地的主要农作物。村民立足当地特色，大力发展甘薯种植加工产业，将“土地瓜”变成了发家致富的“金疙瘩”。

年轻时从事服装行业的胡峰，后来发现人们对鲜食甘薯青睐有加，怀揣着对故乡的热爱和再次创业的激情，毅然决然地回村投入到甘薯种植上。“一开始种植规模小，随着规模的扩大，流动资金就不够用了，那时就在邹城农商行贷款。在农商行的支持下，种植规模越来越大，生意也越来越好，现在总共承包了600多亩地种植地瓜。”除了自身种植规模的增加，胡峰还带动城前镇村民种植甘薯500余亩，并在北宿镇、中心店镇以及曲阜市、潍坊市、内蒙古和河北省等地拓展甘薯种植3000余亩，统一向种植户提供优质甘薯苗，甘薯成熟后再统一回收、集中销售，形成了规模化、产业化的种植模式。“咱现在主要种植鲜食地瓜，这种地瓜口味好，销售快，深受消费者和种植户的欢迎，一亩地老百姓能收入四五千块钱！收地瓜的时候，光在城前镇就得雇200多口子人，一天八十块钱，老百姓手里有钱了，这日子也越来越好了！”

随着甘薯种植规模的扩大，对甘薯苗的需求量也随之增加。为节约成本，胡峰就自己开展甘薯苗培育。在农商银行信贷资金的支持下，100个育苗大棚很快就建设完成。由于甘薯苗质量高，售后服务到位，销售市场遍及邹城市各乡镇和多个外省地市，拓展出了又一条致富新道路。邹城农商银行立足当地特点，做实“农”字文章，为甘薯、草莓、肉鸭、肉牛等特色农业产业提供金融扶持，先后推出了“鲁担惠农贷”“创业担保贷”等信贷产品，着力解决农村融资难、融资贵问题，支持新型农业经营主体做大做强。截至目前，全行共发放涉农贷款110亿元，支持农户3万余户，为乡村全面振兴提供了充足金融动能。

鱼台农商银行

铺就乡村致富路

一直以来，鱼台农商银行始终坚持支农支小的市场定位不动摇，坚守服务“三农”的初心与使命，为农而生、因农而生，与“三农”同耕耘、共收获。截至目前，该行涉农贷款余额56.17亿元，较年初增长4.48亿元。

在这个金色的秋天里，“中国农民丰收节”如约而至，鱼台大地处处洋溢着丰收的喜悦。近日，鱼台农商银行组织“红马甲”服务队走访涉农企业、走进田间地头，以金融赋能助力农业产业兴旺，与农民共庆丰收年。

辣椒丰收，火辣产业别样红。鱼台县鱼城镇把辣椒产业作为富民强镇的主导产业，眼下辣椒陆续成熟，火红的辣椒挂满枝梢，椒农们正抢抓晴好天气进行采摘、售卖，忙碌的身影和火红的辣椒构成了一幅丰收的画卷。走进鱼台天丰农产品有限公司，烘干机上铺满了鲜红的辣椒，工人们正有序地忙碌着。该公司负责人说：“目前，我们上新了自动烘干流水线，不仅降低了烘干成本，也扩大了生产规模，这也多亏了咱农商行的信贷支持！”据悉，鱼城镇有着多年的辣椒种植传统，并获得“国家地理标志农产品”。鱼台农商银行充分发挥“人熟、地熟、情况熟”的优势，扎实开展多场对接活动，全面掌握辣椒种植、加工村庄企业及农户信息，借助智慧营销系统，实施精准对接服务。在得知该企业计划提档升级，但遇到了资金周转难题后，该行客户经理经过考察其经营情况，立即为其办理了340万元“财信担保贷”，为企业送去了“信贷资金”。

秋葵丰收，铺就农户致富路。在李阁镇张平村的秋葵种植基地，嫩绿的秋葵与淡黄色的花朵挂满枝头，长势喜人。据悉，该村党支部书记张宝财经过八年多的探索，带领村民们掌握了秋葵的种植和管理技术，秋葵的品质和产量逐年稳步提升。为方便经营管理，张宝财带头成立了广财谷物种植专业合作社，将一百二十多户村民纳入合作社，提供从选种到收购“一站式”指导服务。创建初期，该行客户经理在“四张清单”走访对接中，了解到合作社扩建资金周转遇到了难题，为降低合作社融资成本，该行第一时间联系县人社部门，为其发放了“创业担保贷款”20万元贴息贷款，为合作社注入金融资金。目前，在张平村的带动下，李阁镇已发展秋葵种植面积400多亩，让更多的村民走上了致富路，共享增收致富好“钱”景。

通讯员 张华君

精准支持 护航“小地瓜”成“大产业”

“今年的地瓜又丰收了，亩产达7000斤，纯收入在3000元左右，这离不开农商银行的资金支持！”庞大哥是泗水县圣水镇北野村人，种植地瓜20余年，见证了泗水地瓜从“不值钱”到“金疙瘩”的蜕变历程。为最大程度地挖掘地瓜产业产值，庞大哥想探索引入新的品种，但是大规模引入势必导致常规生产受影响，进而影响当年收入。泗水农商银行了解到这一情况后，将金融服务送到了田间地头，指导庞大哥使用手机申请线上贷款，短短几分钟，20万元信贷资金就发放到了他的账户，解决了引入新品种的资金难题，并且同时实行利率优惠，有效降低了融资成本。拿到“定心丸”的庞大哥，随即租土地、买机器、招工人、盖大棚，引新品种。连续多年的探索，使得实现亩产达7000斤，一亩地纯收入超过3000元，小地瓜从“糊口粮”成为“致富粮”。

全市农商银行按照“第一时间了解、第一时间受理、第一时间审批、第一时间放款”的原则，对农户、涉农企业和新型农业主体生产所需种子、化肥、农药、农机具等资金优先供应。开辟农业生产绿色通道，打造“线上+线下”一体化服务网络。线下，积极与各乡镇村委对接，结合“四张清单”对接，组织“金融服务工作队”入村服务，真正将金融服务送到“田间地头”。依托人熟、地熟优势，利用晚上时间配合客户经理深入客户家中，开展“错时服务”，宣讲金融政策、推介金融产品，全方位满足客户资金需求。线上，加大“信e贷”“济e贷”线上产品推广力度，依托电子渠道7x24小时服务优势，开设微信、电话信贷渠道，引导客户通过手机银行、网上银行、自助设备等渠道办理业务，提升服务体验。同时，用足政策优惠，实行降低贷款利率、提高贷款额度、降低贷款门槛等优惠政策，降低农业生产融资成本。截至目前，全市农商银行线上贷款余额81.2亿元。 通讯员 孟浩博

全市农商银行金融着墨 绘就秋收好“丰”景

齐鲁大地，丰收在即。作为农村金融主力军，全市农商银行始终扛牢责任担当，学习运用“千万工程”经验，深入贯彻落实省委和市委、市政府部署要求，聚焦乡村振兴重点领域和关键环节，不断创新金融产品、优化金融服务、提升服务水平，以金融之笔绘就金秋的丰收画卷，助力推进乡村全面振兴。截至目前，全市农商银行涉农贷款余额800余亿元，较年初新增60余亿元，约占全市金融机构的30%，支持农户19万户。

产品优化 引领农户走上“新”路

位于鱼台县清河镇陈庄村的亿乐水稻种植专业合作社，按照统一供种、统一育秧、统一管理、统一订单收购、统一品牌销售的模式进行生产经营。该合作社承包土地220亩种植水稻，为农户提供插秧、收购技术服务9000余亩，进一步提高了水稻生产效率。今年初，合作社因承包农民土地周转资金困难，向鱼台农商银行申请贷款，该行客户经理在了解到企业的困难后，为合作社提供300万元“鲁担惠农贷”信贷支持。该村村民将自家土地交给亿乐水稻种植专业合作社集中管理，不仅节省了种植成本4000多元，还提高了水稻价格，农民实现了丰收。

为全力支持种植养殖产业发展，全市农商银行充分发挥70余款信贷产品的全流程、提供量身定制服务，全力满足现代化农业生产技术需求过程中的资金需求。大力推广“政策性”信贷产品，加大“强村贷”“农耕贷”“农机贷”等惠农信贷产品投放力度，创新推出“收粮贷”“金种子丰收贷”“农业保单质押贷”等产品，加快推广“济e贷”“信e贷”“农耕e贷”等线上信贷产品，重点支持农业机械更新、粮食收割、收购储存等方面资金需求。根据县域特色产业与农村产业集群，推出“按揭农业（畜牧业）贷”服务模式，农户仅需缴纳少量首付，即可获得“拎包入住”承包经营，推动农业产业高质量发展。截至目前，全市农商银行政策性信贷产品贷款余额226亿元。

济宁农商银行

金秋丰收季 共绘增收新画卷

夏去秋来，济宁辖区处处“喜闻早遂农家愿，南亩东阡颇有成”。“丰”景的背后，是济宁农商银行以真抓实干，推动乡村振兴开好局、起好步，倾注着一方“农商人”的担当与奉献。

近年来，该行持续完善组织架构，不断延伸金融服务触角，以“乡村特色系列信贷产品”不断破解“三农”发展“密码”，围绕乡村振兴领域共发放16亿元贷款，助力济宁滴灌农业特色产业与农村集体经济“百花齐放”，有力促进了涉农经济链延链、强链、补链。

“多亏了济宁农商银行的信贷支持，我的葡萄新品种种植项目才能顺利运作起来。”济宁某葡萄种植合作社负责人祁老板激动地说。原来，祁老板经营一家葡萄种植合作社，为增加“夏黑”“阳光玫瑰”等优质葡萄品种的种植，他探索全程采用绿色生态种植方式，该方式无农药残留，市场前景较好，但由于没有抵押担保，一直无法“获贷”。该行客户经理通过智慧营销系统为客户“精准画像”，主动上门对接并向其推介“鲁担惠农贷”信贷产品，经过初步实地考察后，发现客户符合授信条件，随即启动办贷流程，在客户准备贷款资料的同时，对合作社经营情况进行了细致



定制服务 助力蟹农迎来丰收季

沈广顺是微山县高楼乡昭阳村的水产养殖大户，今年承包了200亩鱼塘，年初自己投入60万元，又将地租、饲料、人工等操持下来，60万元很快就花光了。到了3月，正是螃蟹生长期，急需上好的饲料催长，老沈好不容易联系到一家饲料经销商，已经预约好了时间，却没钱支付。正在他为资金发愁的时候，微山农商银行了解到了他的困难，在详细了解客户生产情况和资金困难后，该行立即启动贷款审查程序，第一时间为其发放贷款20万元，解决了购买饲料的燃眉之急。“我这200亩塘，现在雇了6个人干活，今年收入110万元，这真是多亏农商银行的‘及时雨’，才有现在的好收成。”老沈站在丰收的鱼塘里，笑得合不拢嘴。

随着互联网普及，渔民从外界获取知识和信息的渠道更宽了，农商银行就教渔民上网搜索市场信息、寻找销售渠道。原本坐等蟹贩子上门收购的渔民们，开始纷

纷到南京、上海等地主动拓展市场，收入普遍增长30%以上。

全市农商银行坚守市场定位，不断优化服务“三农”质效，全力支持现代农业建设，聚焦“种植、收割、收购、存储”等农业生产各个环节，提供“链条式”服务，确保秋粮丰产丰收。主动对接属地政府、农业农村局等相关部门，根据农资生产企业、农业龙头企业、种粮大户等清单，建立对接台账，充分发挥149名脱产挂职金融副镇长作用，依托客户经理驻村办公制度，逐户上门沟通，深入对接金融服务需求。以省联社“四张清单”获取对接为引领，推广“无感授信、有感反馈”普惠金融全覆盖工程，创新“信用+”体系支持乡村振兴模式，确保信用工程覆盖整个辖区，推行全民授信，确保客户有需求时“贷得出、放款快”。优化服务方式，组建移动金融服务队，深入田间地头、粮食收购点、加工企业等，上门提供资金结算服务，营业网点延长营业时间、增加人员配备，全力做好农业生产金融服务工作。截至目前，全市农商银行实体贷款余额1168亿元，较年初新增97亿元。



金秋九月，在全乡这片沃土上，瓜果飘香满园香、金色谷粮美如画，该县15000余亩金谷进入了成熟期，因谷穗饱满而弯了腰。为庆祝“中国农民丰收节”的到来，金谷农商银行组织辖内各网点举办“庆丰收，农商情”主题活动。该行“红马甲”金融服务队走进田间地头，和农民朋友一起劳动、交流，欢庆丰收，同时向群众宣传金融知识及金融产品，机械的轰鸣声和谷农们的笑声奏响金谷地里“丰收曲”。

通讯员 王晴 摄

微山农商银行

金秋“蟹”逅迎丰收

秋风起，蟹脚痒，眼下又到了一年品蟹时。金秋时节，微山湖大闸蟹迎来绝佳品时期。微山农商银行通过普惠套餐将金融活水源源不断注入河蟹产业，用“活水”滋养出远近闻名的河蟹产业！截至8月末，该行累计发放渔业养殖贷款2682户、金额7.36亿元。

秋临微湖看丰收，千里湖田忙收蟹。中秋过后湖风微凉，微山县高楼乡永胜南村家家户户的灯笼亮起，小渔村开启了一天的忙碌，下塘捕蟹是他们整齐划一的“动作”。

高楼乡地处微山县西南部，辖区总面积400平方公里，其中水域面积353平方公里，约占微山湖总面积的三分之一，区位优势显著，发展渔业养殖得天独厚，大闸蟹养殖面积近10万亩，2012年被评为“中国河蟹之乡”。永胜南村位于微山湖大闸蟹的核心产区，家家户户从事大闸蟹养殖，养殖面积近2万亩。在养殖过程中，融资难、手续繁、缺少抵押物等问题，一直以来都困扰着众多养殖户。微山农商银行了解情况后，依托惠农政策，通过行政村建档，批量化授信，累计发放贷款1.1亿元。解决了全村养殖户面临的准入、合同流转、放款等诸多现实问题，为推动整村服务、批量授信打造了样板。

洗漱完毕，戴上头灯，拿起大桶，骑上电动三轮车，蟹农金茂源朝自家蟹塘赶去。靠水吃水，30出头的他是“蟹二代”，承包了200亩水塘养殖大闸蟹，已经在这个行当里摸爬滚打了近10年。脑洞灵活的他不仅搞养殖，还做起电商销售，是村里第一个把螃蟹卖上网的蟹农。提起网箱，一只只肥硕的大闸蟹浮出水面。“你看这螃蟹肥吧，活蹦乱跳，个头都不小，这一个重量有四五两重，一笼下去能捞上来三四十斤……”金茂

源一边打捞螃蟹，一边向走访的客户经理分享着丰收的喜悦。提起金茂源这个名字，周边的村民都称他为“养蟹能人”。大学毕业的金茂源便子承父业开始了自己的螃蟹养殖之旅，经过多年的摸索和经验积累，目前他的养殖水塘已经扩展到了200余亩。

“这些年螃蟹能够大丰收离不开咱们农商行的支持！从我父亲养殖螃蟹时就与农商银行结下了深厚情缘。每年年初，当我们因购买蟹苗、饲料和支付人工工资等缺少流动资金的时候，农商银行工作人员总是第一时间为我们解决资金难题。以前缺少资金都是向亲戚朋友借，自从用了咱农商行的‘渔业养殖贷’，就再也没有因为缺少资金而发愁。”金茂源感慨地说。

近年来，微山农商银行不断提升金融服务质效，助力当地围绕水域资源禀赋，发展绿色养殖、立体养殖、综合种养新模式，让生态“好水”变成共富“活水”，助力农户多元增收。将支持当地特色产业作为支农支小的重点项目，密切与农业主管部门的联系，建立了重点扶持客户白名单。截至8月末，该行累计发放各类水产养殖贷款7.48亿元，较年初增加2.74亿元。

为驱动微山湖大闸蟹成为中国高端精品大闸蟹核心产区，微山农商银行依托金融夜

校活动，邀请当地专家对蟹农进行定期的养殖技术培训，引导广大养殖户将水温、投饲量、大闸蟹规格、用药等情况进行登记，对养殖全过程进行监控，有效保证产品质量，进一步增强了微山湖水产养殖的品牌竞争力。金融赋能做大“微”字号，做强“蟹”产业、传递“水”文明，演绎“红”激情，构建“微山湖大闸蟹——中国两大精品大闸蟹品牌”的战略格局。目前，全县大闸蟹生态养殖面积20万亩，亩均效益6000元左右，年产量1.5万吨，年产值近20亿元，已发展成为湖区渔民支柱产业，占据了微山湖渔业养殖半壁江山。微山县获评国家级水产健康养殖和生态养殖示范区，“微山湖大闸蟹”荣获第六届中国国际现代渔业暨渔业科技博览会产品类“金奖”，入选山东省知名农产品区域公用品牌。

通讯员 卜娣娣



校活动，邀请当地专家对蟹农进行定期的养殖技术培训，引导广大养殖户将水温、投饲量、大闸蟹规格、用药等情况进行登记，对养殖全过程进行监控，有效保证产品质量，进一步增强了微山湖水产养殖的品牌竞争力。金融赋能做大“微”字号，做强“蟹”产业、传递“水”文明，演绎“红”激情，构建“微山湖大闸蟹——中国两大精品大闸蟹品牌”的战略格局。目前，全县大闸蟹生态养殖面积20万亩，亩均效益6000元左右，年产量1.5万吨，年产值近20亿元，已发展成为湖区渔民支柱产业，占据了微山湖渔业养殖半壁江山。微山县获评国家级水产健康养殖和生态养殖示范区，“微山湖大闸蟹”荣获第六届中国国际现代渔业暨渔业科技博览会产品类“金奖”，入选山东省知名农产品区域公用品牌。

通讯员 卜娣娣

为驱动微山湖大闸蟹成为中国高端精品大闸蟹核心产区，微山农商银行依托金融夜

