

济宁银行

获济宁市反诈技能大比武“团体一等奖”

近日,在中国人民银行济宁市分行、济宁市总工会联合举办的2024年济宁市反诈技能大比武活动中,济宁银行在全市33家参赛金融机构中脱颖而出,荣获“团体一等奖”,2名同志荣获“个人一等奖”、1名同志荣获“个人三等奖”。

此次大比武分为个人答题、单位治理成果展评两个环节。在个人答题环节,济宁银行参赛选手凭借扎实的专业知识,冷静思考、从容作答;在单位治理成果展评环节,参赛团队紧密协作,精心编排参赛剧本,高标准制作宣传视频及PPT,以情景剧的形式介绍了常见的诈骗手段,语言诙谐幽默、表演生动形象,赢得评委和现场观众的一致好评。

今年以来,济宁银行持续加强反诈能力建设,优化业务流程和风控体系,加强线上线下反诈知识普及,提升客户反诈意识,配合公安机关精准打击电信诈骗。截至10月末,济宁银行接收市反诈中心推送的涉案银行卡线索同比下降25.81%。在做好账户风险防控的同时,济宁银行高度重视客户服务和优化工作,截至10月末,济宁银行新增个人银行结算账户32.64万户,同比增长73.31%,新增单位银行结算账户6647户,开户数量居全市银行机构前列。 王成新

中国人寿寿险公司

荣获“普惠保险成就奖”等多个奖项

近日,由中国人民大学普惠金融研究院评选的“普惠金融成就系列奖”、21世纪经济报道评选的“21世纪金融竞争力优秀案例”揭晓,中国人寿寿险公司分别荣获“普惠保险成就奖”,以及“年度卓越寿险公司”“年度服务普惠金融机构”等奖项。

今年以来,中国人寿寿险公司坚守保险功能定位,切实发挥了经济“减震器”和社会“稳定器”的作用。数据显示,今年前三季度,该公司关键业绩指标持续向好,总保费达6082.51亿元,同比增长5.1%。

中国人寿寿险公司扎实开展普惠金融项目和服务,面向社会关注度较高且缺乏商业保险保障的特定承保对象,根据其风险特征,开发有针对性的保障型产品。目前,中国人寿寿险公司已开发的具有普惠性质的保险产品包括大病保险、长期护理保险、城市定制医疗保险、税优健康保险、税延养老保险、专属商业养老保险,以及健康保险、意外伤害保险等,可为客户提供全面的保险保障,满足广大人民群众基本的健康保障需求。

通过发展系列普惠保险项目,中国人寿寿险公司有效增强了对农民和城镇低收入群体的保障水平,加大了对老年人、妇女、儿童、残疾人、慢性病人、特殊职业和新市民等特定风险群体的保障力度,提升了对小微企业、个体工商户和新型农业经营主体的抗风险能力。 郑勇

平安人寿济宁中心支公司

三方联合防范和打击“代理退保”

近日,济宁市公安局刑侦支队联合济宁市保险行业协会、平安人寿济宁中支共同召开防范和打击“代理退保”黑产工作座谈会。会议重点围绕如何建立涉“代理退保”黑产案件常态化移交机制进行深入沟通交流,并形成警保共识和默契,初步构建常态化案件移交通道。

会议总结通报了2024年公安机关打击“代理退保”黑产违法犯罪情况以及取得的成效,研究分析了当前保险行业面临的涉“代理退保”黑产形式及成因,交流沟通下一步防范应对和打击治理举措,为深度肃清辖内“代理退保”黑产提供了切实有益的理论和实践支持。

会议强调,参会各方要强化沟通联动,建立常态化工作机制和联席会议制度,定期通报有关工作推动和开展情况。保险行业要加强涉“代理退保”黑产案件的识别认定和前端证据的采集固定,为公安机关有效打击提供有力证据支持。要持续加强从业人员队伍建设和警示教育,防范和杜绝从业人员参与“代理退保”黑产行为,加大联合惩戒力度,对于参与“代理退保”黑产行为的从业人员要从严从重处罚,坚决移送公安机关。 尹湘楠

新华保险济宁中支

积极开展消保教育常态化活动

为了进一步保护消费者合法权益,新华保险济宁中支积极开展消保教育常态化活动,帮助消费者学习基础金融知识,防范非法金融活动。

强化消保诚信教育,提升金融服务水平。新华保险济宁中支积极开展新华特色诚信文化建设,组织开展为诚信代言“消保学堂”警示宣讲活动,强化员工诚信教育,通过常态化培训、测试,做到人人熟知消保知识,人人会用消保知识服务客户,强化了员工的风险防范能力,提升了金融服务水平。

新华保险济宁中支为老年人等特殊群体设置爱心窗口、绿色通道和休息室,网点柜面配备老花镜、放大镜、按摩椅、爱心座椅、爱心靠背、雨伞等助老设施,柜面沟通坚持“耐心多一点、语速慢一点、解释细一点”原则,为老年人提供温馨周到的金融服务。 王锐

太平人寿

推出新款分红型终身寿险“国弘一号”

日前,太平人寿推出分红型终身寿险产品“太平国弘一号终身寿险(分红型)”,满足消费者对于生命价值和资产管理等多层次、个性化的保障需求。

“国弘一号”是一款兼具保障和分红双重优势的分红型终身寿险。作为一款有效的资产管理工具,“国弘一号”的显著优势在于“进可攻、退可守”,既能够帮助客户提前锁定保证利益,抵御市场波动带来的风险,保单持有人还可参与太平人寿分红保险业务的盈余分配,分享公司专业经营成果。“国弘一号”采用的是增额红利方式,即在保险期间内,每年以增加累积红利保险金额的方式,将盈余分配给保单持有人,增额部分也参加以后各年度的红利计算,从而提升总体保单利益。

“国弘一号”还支持月缴保费,覆盖不同年龄段的投保人群,满足不同消费者的需求和消费习惯。该产品也支持保单贷款、减额交清以及减保等多项功能或服务,进一步满足客户保障以及资金流动性的双重需求。 王丽娜

邮储银行济宁市分行

多措并举提能力 凝心聚力助小微

小微企业2500余户,累计发放贷款超240亿元。

搭建合作平台 扩大服务民营企业辐射面

根据市委、市政府、监管部门及上级行工作部署,邮储银行济宁市分行通过构建银政、银企、银担平台合作模式,解决了传统一对一的单兵作战方式成本高、效率低的问题,加快信贷投放的节奏。落实发改委、国家金融监督管理局工作要求,深化与地方政府的沟通,推进建立小微企业融资协调工作机制,联合开展“千企万户大走访”,提升金融服务的精准度。自10月活动开始以来,全行联合各政府部门开展政企融资需求座谈会15场,联合政府部门与各镇街、园区走访企业96户,自主送金融服务走访企业315户;与市场监督局合作开展“政银携手 共助小微”活动,联合开展对接会政策产品推广、企业走访等具体措施,支持我市小微企业、企业主及个体工商户发展。双方合作以来累计召开政企对接会200余次,联合开展企业走访500余家,办理小微企业知识产权质押贷款超20亿元。同时邮储银行济宁市分行也成为市知识产权协会唯一一家金融机构会员单位,10月份作为全市第一家金融机构参与知识产权质押融资平台上线并开展系统操作路演,发放全市首单数据知识产权质押贷款;与市科技局合作开展了科技型中小企业风险资金补偿贷款业务“科信贷”,通过市科技局联合财政部门提供风险补偿资金的方式为企业进行增信担保,累计发放贷款2亿元。

优化营商环境 提高服务小微企业质量

为优化金融服务,做好信贷政策推广,邮储银行济宁市分行积极开展市场拓展,针对小微企业不同客户类型,采用“走出去”和“请进来”的方式,加大客户营销,深化银企关系。“请进来”即根据行业和区域特点,举办同类型客户银企对接活动,以点带面,现场获取意向企业名单。“走出去”即深入推进各项营销走访活动,开展特色行业、产业集群调研开发,多维度、多渠道收集主业突出、经营良好的小微目标客户,逐一进行走访对接,开展上门精准营销。目前已针对金乡大蒜行业创新开发线上小微易贷特产E贷模式,在原有发票测额的基础上增加个人流水校验,进一步提升授信额度。同时不断提升线下授信业务处理效率,建立了每日跟踪机制、日周月通报机制、问询回复机制、绿色通道机制、意见沟通机制等五项机制,优化业务流程,缩短办贷时间;制定考评方案,针对业务的合规性、真实性、完整性、有效性、准确性等方面进行积分考核,逐渐降低了上报业务差错率和退回率,提高了业务处理效率;同时强化学习培训,提升队伍素质。该行定期组织客户经理与审查审批人员对业务制度进行学习,组织现场考试进行强化,深入分析退回业务的原因,辖内各支行定期组织客户经理重点进行学习,及时整改,提高了信贷队伍的业务素质,优化了营商环境。 杜峰

强化产品创新 积极破解企业融资难题

邮储银行济宁市分行坚持改革创新,不断丰富金融产品,优化服务流程,强化金融供给,利用20余种金融信贷产品,扎根市场、贴近客户,全力为小微企业提供覆盖面广、高效便捷的金融服务。为了解决企业无固定资产抵押、信息不对称、缺乏有效担保等原因导致的融资难题,邮储银行积极打造“弱担保、纯信用”全产品序列,相继开办了线上小微易贷、线下科创贷等弱担保的产品,重点关注企业纳税增长情况、增值税开票情况、外部负面信息等,极大地缓解了中小民营企业融资难题;“小微易贷”是为了顺应小微企业生产周期短及“小、频、急”的融资特点开办的线上信用产品,实现了线上申请、受理、审批、支用的全流程管理,提升了业务效率;线下科创贷是向科技型中小企业发放的专项贷款产品,省级专精特新企业单户额度最高5000万元,小巨人企业最高1亿元。以知识产权质押+信用担保为主,适当追加抵押物可进行额度增信,并可申请一定比例的利息补贴,充分满足科技型企业流动资金及固定资产融资需求。截至目前,邮储银行济宁市分行已累计支持全市中

我市举办“儒韵济宁·廉润金融”济宁清廉金融文化建设成果展



11月29日上午,由济宁金融监管分局主办,济宁市保险行业协会、济宁市银行业协会、济宁日报社联合承办的“儒韵济宁·廉润金融”清廉金融文化建设成果展在济宁市工人文化宫成功举办。来自驻济51家银行机构和68家保险机构的主要负责人近300余人,共同见证了济宁金融业清廉文化三年建设取得的丰硕成果。

本次活动得到了全市各级银行机构、保险机构的积极响应,共收到参展文件、照片、艺术作品等1000余件,充分展现了济宁金融业在清廉文化建设方面的深厚底蕴和丰硕成果。展览分为制度建设、工作成果、艺术作品三大展区,借助生动的案例、详实的数据及精美的艺术作品,全方位展现了济宁银行业保险业在清廉金融文化建设领域的积极探索与显著成就。

活动中,参展嘉宾首先前往四楼书画展厅,参观了清廉金融文化建设成果展。随后,参展人员移步至一楼演播剧场,观看清廉金融文化建设宣讲。八位银行保险机构一线的工作者代表依次上台演讲,他们中有来自基层、深耕业务的银行柜员,有传授经验、引领方向的高管讲师,有直面挑战、坚守原则的一线理赔人员,还有在业务发展与公益活动中均表现突出的行业代表。他们结合各自的工作实践与深刻认识,分享了清廉金融文化建设的实践经验。宣讲过程中还穿插了清廉金融主题歌曲、舞蹈等节目,不仅活跃了现场氛围,还进一步加深了听众对清廉金融文化内涵的感悟与理解。 朱芮萱



兴业银行济宁分行 筑牢金融风险“防火墙” 守护客户财产安全

为了提升客户的风险防范意识,兴业银行济宁分行积极开展多样化的金融知识普及活动。

线上,兴业银行济宁分行通过官方网站、手机银行App等平台发布丰富的风险防控知识文章、视频,以生动形象的案例剖析常见的金融诈骗手段,如网络刷单骗局、虚假投资理财陷阱、冒充公检法诈骗等,让客户深入了解诈骗分子的作案手法和特点,从而提高自身的警惕性。

线下,该行在各营业网点设置专门的金融知识宣传区,摆放各类宣传资料供客户免费取阅。同时,定期组织开展金融知识讲座和社区宣传活动,邀请理财顾问和风险控制专家深入社区、企业、学校等地,面对面为广大群众讲解金融风险防控要点,解答客户在金融投资、理财规划等方面的疑问,手把手教会客户如何识别正规的金融产品与非法金融活动,引导客户树立正确的投资理念和风险防范意识。

同时,兴业银行济宁分行在内部建立了严格的风险管理制度和流程。从金融产品的设计研发、审批上线到销售推广,每一个环节都有明确的风险把控标准和操作规范。 郭娅

深化银担互信合作 共谋高质量发展

11月25日,山东农担风险管理部到济宁进行实地调研,并与山东农担济宁管理中心、邮储银行济宁市分行联合开展业务推进座谈会。此次调研旨在进一步深化银担合作,优化金融服务,为农业产业提供更加精准有力的支持。

座谈会前,山东农担风险管理部副部长、一级高级经理盛海彦一行深入微山县高楼乡河蟹养殖专业合作社进行了实地考察,面对面与养殖户进行交流,详细了解他们在生产经营、产业发展以及金融服务等方面的实际需求,表示将加大农担支持力度,积极为合作社提供更加优质的金融服务。

座谈会上,银担双方业务经理围绕深化银担合作、优化产业服务方案、提升客户授信审查审批流程、加快业务效能、强化风险管理等方面进行了交流。 邮储银行济宁市分行三农金融事业部副总经理高明

明表示,邮储银行将继续积极配合农担工作,在客户授信审查审批环节优化流程,提升业务效能,确保资金能够高效、精准地投放至农业领域,进一步加强双方在业务办理流程上的协同合作,减少繁琐环节,让更多农户能够及时获得资金支持。

山东农担济宁管理中心副主任丁运国表示,山东农担济宁管理中心将充分发挥自身在当地的资源优势和服务网络,与邮储银行紧密配合,共同挖掘农业产业潜力。他提到,要加强对农业产业链的研究和分析,创新担保产品和服务模式,满足不同农业经营主体的多样化需求。下一步,双方将加强沟通协作,提高风险预警能力,共同探索创新金融服务模式,确保农担资金的安全性和可持续性,为农业产业的高质量发展注入新的活力。 马明明