



## 日照银行济宁分行

# 打造"阳光科创"品牌 做科创企业的陪伴银行

科技是第一生产力,创新是第一动力。当前,我国科技创新重点产业发展迅速,亟需金融的润泽滋养。"科技金融"作为"五篇大文章"之首,赋予了金融服务科技创新的历史使命。日照银行济宁分行提出"阳光科创",致力于做科创企业的陪伴银行,聚焦科技型企业创新发展的痛点难点问题,以投早、投小、投长期、投硬科技为导向,创新服务机制、打造人才队伍、加强信贷投入,通过打造科创金融服务体系,全面提升科技金融服务质效,有效破解初创期科创企业融资难的问题。

#### "531"为科创企业发展添动力

科创型企业具有"轻资产、重投入、高增长、强波动"等特点,由于缺乏担保资金和传统抵质押物,迫切需要专业、多元、创新型金融支持。为了更好地服务科创企业,日照银行济宁分行创新推出专属科技企业"531"服务机制。

建立"5专"机制。"5专"即专门审批流程、专项考核、专营机构、专业科创团队、专属产品,日照银行济宁分行提高小微金融业务集中化、集约化、专业化程度,根据科创型企业发展特点和资金需求,为企业"量体裁衣",定制一揽子专属型金融服务方案。

构建"3全"服务体系。日照银行济宁分行围绕科创企业成长的各个阶段,为科创企业提供全生命周期、全领域、全方位的综合金融服务,确保企业在培育期、提升期、发展期的整个过程中都能得到及时、有效的金融支持。

打造"1"个科创金融中心。日照银行济宁分行设立了科创金融中心,联合总行打造的集投资路演、培育赋能、数字化

工行济宁分行

成功投放首笔

山东农产品仓单质押贷

协调机制活动,拓宽思路、多措并举、优化服务,经过不懈努

力,该行成功落地首笔山东农产品仓单质押贷,在助力乡村

发展,工行济宁分行积极与乡镇政府、大蒜协会、以及自身的

蒜企存量客户沟通交流,了解客户需求。有针对性地对大蒜

小微企业"无抵押物""多存货""融资难""融资贵""融资急"

等突出问题进行剖析,推出符合当地产业实情的大蒜仓单质押贷,确保有效破解蒜企客户融资瓶颈,助力普惠金融业务

蒜仓单质押贷"产品。同时,积极与大蒜协会、蒜企存量客户

沟通交流,耐心介绍"大蒜仓单质押贷"相关政策,重点讲解

产品额度与利率优惠,加深客户对产品的了解。本次"大蒜

仓单质押贷"的成功投放,极大地丰富了金乡县特色融资产

浦发银行济宁分行

积极落实小微企业

融资协调机制

制,助力解决小微企业"融资难、融资贵、融资慢"等问题,着

协调工作机制专班,召开小微企业融资协调工作机制工作会议和普惠金融攻坚会议,强化组织保障,确保普惠政策在一

政府、金融监管机构的沟通协作,积极参与"千企万户大走访"

活动,深入园区、产业基地、商圈、社区,详细了解小微企业实

际经营状况和融资需求,积极宣传中小微企业融资政策,按照

了"App,为小微企业、个体工商户提供"惠抵贷""惠闪贷"

"惠链贷""惠保贷"等一系列线上信用类融资产品,用户可通

过"浦惠来了"App发起线上申请、线上审批、线上提款,极大

地提高了放款效率。针对科技型小微企业,该行专门推出

"浦新贷""浦创贷"等科技专项创新融资产品。同时,浦发银

行济宁分行通过微信公众号、营业网点屏幕、融资洽谈会等

方式,多渠道宣传推广普惠金融业务,为小微企业提供全面

王其玉

简化流程、应贷尽贷、能贷快贷的原则,高效组织活动落地。

浦发银行济宁分行积极贯彻落实小微企业融资协调机

浦发银行济宁分行组建由行长任组长的小微企业融资

该行快速对接融资协调机制相关部门,不断深化与地方

浦发银行济宁分行推出线上融资服务平台——"浦惠来

品种类,为当地的蒜企提供了有力的金融支持。

力打通普惠金融惠民利企"最后一公里"。

线营销机构得到快速落实和执行。

的金融服务方案。

该行积极促进内部各部门的协调配合,在营业网点对公柜台、智能柜台转账等区域,有针对性地对到店客户宣传"大

振兴方面迈出了坚实的一步。

工行济宁分行积极做好"金融服务进万企"及小微企业

金乡县是全国著名的大蒜之乡。为支持当地特色产业

转型于一体的中小企业金融服务创新基地,协同助力科创企业。该科创金融中心联合政府、园区、券商、律所、投资机构、科技公司等,为科创企业提供"股权投资+信贷资源+政策支撑+培育赋能+撮合交易"的全方位服务,构建了资本、产业、人才等创新要素融合发展的开放式科创生态。

#### "政银园投"陪伴企业快速成长

"一年多的时间,我们企业产能翻了一倍,产品性能也更上一个台阶,这些都离不开日照银行的授信支持和技术资源的推荐。"一家新能源企业负责人在银企对接会上感慨地说。短短一句话,是对日照银行"政银园投"业务模式的极大肯定。

2023年,日照银行济宁分行牵头,与济宁经开区、江苏 鑫智股权联合设立了"经开鑫智"基金,创新开展"政银园 投"业务模式,专项投资科创企业。

这家新能源企业是一家生产锂电芯的科技型企业,也是"经开鑫智"基金投资的第一家公司。日照银行济宁分行与其对接时,该公司还处于初创期,下游客户不足10家,并且没有土地、房产等核心资产抵押。通过"经开鑫智"基金,该行为企业定制了"小股权+大债权"的综合服务方案,向企业投资444.9万元,并匹配了该行5000万元科创贷,助力企业启动二期生产线。同时,日照银行济宁分行还为企业导入了江苏、安徽等多家产业链资源,并为企业通过内外部宣传平台,为企业市场开拓、技术提升赋能的同时,帮助企业提升品牌影响力。2024年,在各方资源的加持下,企业快速发展,下游客户已突破百家。该行也为企业将授信提升至

1.5亿元,为企业的发展提供了有效的资金保障。目前,该企业产能实现翻番,被评为省级专精特新企业。日照银行济宁分行"政银园投"业务模式,帮助企业顺利渡过初创期,快速实现跨越式发展。

"政银园投"是日照银行与政府部门联合,围绕本地产业特点,立足初创期、成长期科创企业长远发展目标,由日照银行选择合作的投资机构,共同为科创企业提供金融服务,陪伴科创企业实现全阶段跨越发展的业务模式。在这种模式下,政府、园区、投资机构共同设立基金,银行与投资公司共同尽调,投资公司对符合条件的科创企业股权投资,银行结合企业发展规划,为企业提供授信配套资金,政、银、园、投多方通力协作,支持企业发展。

截至目前,日照银行济宁分行已在济宁地区牵头落地2个"政银园投"基金。其中,经开区"经开鑫智"基金已带动该行授信1.5亿元,累计投放9886万元,助力被投企业产能在1年时间内实现2倍增长;邹城"正方金雨"基金已完成合伙企业注册,并协助邹城市成功落地"南京诺云生物科技有限公司生物辅酶研发项目"。

"三年前的今天,日照银行济宁分行仅支持着17户科技类企业。身处科技金融的时代浪潮,我们唯有不断进取、勇于创新,才能与科创企业共赢未来。如今,这一数字已跃升至107户。"日照银行济宁分行行长曾凡成对记者感慨地说。他表示,日照银行济宁分行将以更加开放包容的态度拥抱变化,持续创新金融服务机制和模式,通过优化金融服务流程、加大信贷投放力度、创新产品等方式,为更多优质科创型企业提供强有力的金融支撑,做科创企业长远发展的陪伴银行。

#### 

### 推动商品房去库存

2024年5月,中国人民银行宣布设立3000亿元保障性住房再贷款,鼓励引导金融机构按照市场化、法治化原则,支持地方国有企业以合理价格收购已建成未出售商品房,用作配售型或配租型保障性住房。政策出台后,各地积极行动。目前已有多地取得阶段性进展,加速推动存量商品房去库存。 ■徐骏 作

#### 莱商银行济宁分行

## 打通金融惠民利企"最后一公里"

为了提升小微企业金融服务质效,优化贷款服务模式,莱商银行济宁分行积极开展支持小微企业融资协调机制工作,从政策传导、需求对接、产品提升、服务优化、风险控制等多方面持续发力,打通金融惠民利企"最后一公里"。

莱商银行济宁分行成立支持小微企业融资协调机制工作专班,调动全行资源,强化多方协同,加大督促指导,保障工作高效推进。该行积极开展"千企万户大走访"活动,加强调研走访力度,进园区入企业、进市场入商户,进乡村入农户,通过举办银企座谈会、政策宣讲会、设立宣传

服务点、发放宣传折页传单等形式,主动上门宣传金融知识及金融政策。聚焦重点群体,充分了解小微企业、民营企业等市场主体的金融需求,丰富产品生态,优化业务模式,真正为客户提供高效、便捷、优质的金融服务。同时,莱商银行济宁分行积极对接政府和监管部门,联动形成合力,推动支持小微企业融资协调工作见真章、见实效。

该行建立小微企业融资项目绿色快速通道,优化流程,提高效率,精准匹配优惠融资政策和金融产品。同时,优化成本风险分类标准,对符合条件的小微企业"应续尽续",减轻小微企业的资金周转压力。 林俏俏

#### 微山农商银行

## 金融"银针"助纺织企业"锦上添花"

微山县张楼镇积极探索纺织产业规模化发展模式,推动产业向高端化、智能化、绿色化转型。为护航辖内纺织产业发展,微山农商银行以重点行业客群对接活动为契机,通过深入对接纺织产业集群,建立走访台账,精准上门调研,制定一户一策,让金融"银针"助纺织企业"锦上添花"

山东鑫聚盛纺织科技有限公司位于微山县张楼镇的 工业园区,公司专业生产适用于高端服装面料市场的优质 纱线,为国内外知名服装厂家供货。为响应节能减排、降 本增效号召,公司更新了设备,加之年底订单增加,导致资 金紧缺。微山农商银行的客户经理了解到企业的困难,迅 速对企业生产经营、产业链上下游情况进行调查,随后根 据企业实际情况,向其推荐了组合贴息贷款,第一时间为企业发放贷款300万元。

微山农商银行联合政府部门,为民营企业提供全方位支持和服务,切实为民营企业发展出谋划策、保驾护航。该行选派金融挂职干部实时收集企业问题,健全完善营商环境动态监测机制,在微山县域内全面开展金融常态化助企服务。客户经理实行"一人包一企"或"一人包多企"帮包模式,按照企业所属产业、行业等,形成"一业一策"专属"服务包"机制,统一设计张贴"客户经理服务卡",依托金融夜校,客户经理驻点办公开展金融政策辅导培训。2024年以来,该行服务经营主体2.52万余户,累计发放民营企业贷款1.9万户、金额70.83亿元。 卜娣娣

#### 山东农担济宁分公司

# 普惠金融活水浇灌"三农"沃土

"有咱农担支持粮食全产业链贷款的这层'底肥'使劲, 来年收成肯定差不了!"邹城市大束镇山西头村的麦田里一 片浓绿,山东匡衡湖智慧农业服务有限公司总经理陈宝磊 介绍,2024年5月底,山东省农业发展信贷担保有限责任公 司通过"农担+粮食全产业链+农户+银行"的方式,为他们 授信首批供应链项目融资担保4000万元,推出全国首笔粮 食全产业链授信贷款项目,解决了粮食生产和农资供应的 资金问题。

作为专注于"三农"的政策性担保机构,山东农担济宁分公司发挥农业担保金融"稳定器""放大器"作用,撬动普惠金融活水直达田间地头,精准服务破解"三农"融资难题。2018年以来,该公司累计利用2亿元市财政资金撬动担保项目41084个,担保金额296.03亿元。新增、在保、累保三项指标均居全省第一位、业务量列全国地级市首位。

保三项指标均居全省第一位,业务量列全国地级市首位。 好成绩离不开好政策。在济宁市财政局的推动下,济 宁在省内率先出台农担保费市财政全额补贴、市级分险等 政策,建立市县政银担金融联席会议制度,为政策性农业信 贷担保扎根农村、厚植沃土创造了良好环境。山东农担济宁分公司精准把握农担"政策性工具"定位,构建起"市、县、乡、村"全覆盖农业信贷担保服务体系,实现政银担资源共享、优势互补。2024年,该公司深化银担合作机制,推广"五五分险"合作模式,开展"流失老客户找回"活动,与银行开展交流活动1325场次

"无论是粮食安全的保障,还是农业产业的升级,都离不开金融活水的浇灌。"山东农担济宁分公司副主任马强介绍,该公司推出"农耕贷"系列产品,提高每亩授信标准,实施降费让利,已累计为7668个种粮大户提供担保贷款31.55亿元,覆盖200多万亩农田。同时,对接各县乡村振兴发展规划,选取优势特色产业开发专属服务方案,打造"方案+白名单"业务模式,开发39个特色服务方案,累计向金乡大蒜、鱼台稻米、邹城食用菌等农业特色产业投放贷款近百亿元。

针对地方优势农业产业,转型升级过程中,先进设施成本高、经营主体自身融资能力弱的难题,山东农担济宁分公司推出了"按揭农业担保"模式,已累计为181家养殖户提供担保

贷款1.26亿元。2024年,推出"按揭渔业"新模式,目前已有

16户养殖户人园按揭经营,发放农担担保贷款2360万元。不仅如此,山东农担济宁分公司创新服务模式,激活村集体经济"新引擎",首创试点"鲁担惠农贷一兵支书强村贷"落地梁山,构建"党支部领办合作社+政策性工具+金融科技+现代农业"大田托管生态平台,推动土地资源整合,解决"谁来种地,怎样种好地"的难题。同时,该公司将农担职能优势和第一书记"尖兵"作用嫁接互补,打造下派帮扶乡村振兴示范项目。对农业适度规模经营主体的担保费实行全额"无感补贴",16家合作银行执行各自农担最优惠贷款利率。2024年,共为7000余户农业经营主体节省融资成本近1.4亿元。

山东农担济宁分公司副主任(主持工作)丁运国表示,下一步,公司将坚持"走创新路、吃改革饭、夯党建基、称百姓心"的发展理念,发挥财政资金"四两拨千斤"作用,在撬动引导金融资本支持"三农"领域取得更大成效。

马强 李超冉

#### 中国太保寿险济宁中支

# 开展员工合规培训提升风险防控能力



为进一步增强员工合规意识,提升机构风险防控能力,中国太保寿险济宁中心支公司近日组织全辖12家机构开展合规培训,针对印章法律法规和产品合规宣传进行讲解,防范销售误导风险。随后,中国太保寿险济宁中支组织日常排查,自查核实印章的保管情况。 **孟维程** 

#### 新华保险

# 在金融业2024年度评选中 新获两奖项

近日,新华保险在金融业2024年度评选中,接连斩获"金蝉奖·优秀信息披露公司"和A智慧保"中国保险鼎峰榜·投资管理卓越企业"两项大奖,彰显出公司在经营管理、核心竞争力方面的领先优势。

新华保险高度重视信息披露工作,根据监管要求制定《信息披露管理办法》《信息披露工作细则》《内幕信息知情人办理办法》等相关工作制度,构建了完善的信息披露体系。截至目前,该公司的信息披露工作已连续九年获得上交所最高等级"A"级评价。

新华保险充分发挥保险资金耐心资本、长期资本、战略资本的优势,加强投研队伍建设,丰富投资品种和多元化投资策略,推动投资业务高质量发展。截至2024年9月底,新华保险投资资产超1.6万亿元,公司年化总投资收益率为6.8%、年化综合投资收益率为8.1%,高于2023年同期5.1个百分点。

#### 中国平安

### 六度荣膺"杰出董事奖"

"2024年度杰出董事奖"颁奖典礼近日在香港举行,中国平安荣获2024年"杰出董事奖"和"气候管治奖",这是中国平安第六次获"杰出董事奖",也是首次荣获"气候管治奖"。

中国平安拥有多元化的董事会成员,长期以来追求均衡、专业的董事会架构。目前15名董事分别在保险、银行、投资、会计、法律、管理及科技领域,具备极高的专业素养。中国平安董事会高度重视公司战略的前瞻性、引领性,积极推进"综合金融+医疗养老"双轮并行。2024年前三季度,集团实现归属于母公司股东的营运利润1138.18亿元,同比增长5.5%,营业收入7753.83亿元,同比增长10.0%。

中国平安董事会监督打造ESG长效治理机制,统筹推进气候治理、乡村振兴等核心实践。该公司推出首个覆盖全体员工的碳账户系统,统计员工低碳办公行为、日常低碳行为及碳排放资料,助力气候治理。2024年前三季度,平安绿色保险原保险保费收入373.41亿元,通过"三村工程"提供乡村产业帮扶资金314.06亿元。

#### 太平人寿

### 荣获"金理财"两奖项

日前,2024"上证·金理财"评选颁奖典礼正式举办。太平人寿荣获"年度保险保障品牌""年度保险服务"两奖项。

2024年,太平人寿坚持金融工作的政治性和人民性,紧紧围绕"五篇大文章",全力推动公司在科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融和数字金融领域的创新和发展。该公司不断丰富产品供给,提升理赔服务效率,充分保障客户权益,持续完善"保险+医康养"生态服务圈,养老社区数量已突破70家,为消费者提供涵盖风险保障、资产规划、健康养老等一站式服务。

太平人寿积极推动数字化转型,以科技创新赋能客户服务,创新搭建了"e消保"智能化客户服务系统。据了解,"e消保"智能化客户服务系统结合 AI 智能、大数据分析等先进技术,通过对客户的标准化服务,新增客户沟通触点,打破了公司与客户沟通的时间、空间限制,减少沟通成本、提升处理时效,更好地满足客户的个性化需求。



"太感谢你们啦,为咱农商银行的服务点赞。"近日,嘉祥农商银行嘉祥支行的工作人员为客户兑换硬币后,客户感激地说。据了解,该客户是周边沿街商户,主要经营文具小食品和冷饮生意,经营地址在学校门口附近,每日结算总能收到许多硬币,久而久之就积累了大量硬币。这些零钱大部分是1元和5角的硬币,因留存时间较久,部分已发霉变色。在得知客户需要帮助时,该行开通业务办理绿色通道,全力为客户清点硬币。在多名工作人员的配合下,经过半天的清点、核对、扎把,终于将4800元的硬币全部分类整理完毕。■晁冉