

# 济宁市全力推进支持小微企业融资协调工作机制落实落细（一）

## 中国工商银行济宁分行 聚焦科技创新 惠泽小微百业



中国工商银行济宁分行围绕做好“金融五篇大文章”，全力强化科创金融服务，扎实开展“千企万户大走访”活动，聚焦辖内科创型小微企业融资需求，持续加大资源投入，强化政银企联动配合，多频次、多形式进行产品宣传推广，全力推进支持小微企业融资协调机制在济宁落地见效。截至2024年12月末，累计向2073户小微客户授信30.60亿元，发放贷款27.74亿元。

密切联动，深化政银企对接。先后参加由济宁市科技局、工信局举办

的“科技金融走进万千科创企业”活动，全市先进技术领域银企合作对接暨金融惠企政策现场推介会，向与会的近300户企业进行特色融资产品推介，并作为“科融信贷”业务发展领先行分享特色经验做法。

**走进园区，深化产品宣传。**联动济宁金科生命健康科技城开展“助企惠企政策宣讲活动”，向园区内20余家企业宣讲普惠产品，重点宣讲了数字普惠产品具有线上申请、线上提款、随借随还、利率优惠等产品优势，让工商银行“精准、流畅、聪明”的数字普惠产品深入人心。

**精准对接，强化走访成效。**全面梳理工信部、国家发改委、山东省科技厅推荐的各类科创企业清单，采用“分田到户”的名单制走访对接策略，实现企业清单的走访对接全覆盖。工行济宁分行将持续以科技金融和普惠金融产品为抓手，进一步加大服务力度、延伸服务广度、拓展服务深度、让源源不断的金融“活水”注入科技创新中。

济宁金慎米业有限公司是位于鱼台县张黄镇的村镇企业，主要从事谷物的加工销售。“千企万户大走访”活动开展以来，鱼台县小微融资专班在日常走访中，了解到该企业具有自身稳定销售渠道，当前拟进一步扩大经营规模。然而由于缺乏有效抵质押物，企业的备货资金问题一直得不到有效解决。县工作专班经征求企业意见，鉴于前期该企业与工商银行有合作基础，所以指定工商银行作为融资意向银行。工商银行鱼台支行小微企业服务团队快速响应，根据企业经营特点，初期匹配了“科创e贷”产品，科创e贷是一款针对专精特新、科技创新等重点领域小微客户提供的数字化融资产品，随借随还，极其便捷，但根据测算授信额度最高300万元，无法满足企业需求，于是该行积极向上级行协调机制专班反馈，最终经过现场走访，基于企业经营情况和融资计划为其量身定制方案，以信用形式为企业成功发放600万元流动资金贷款。这笔资金的及时到位，不仅满足了企业的资金需求，更为其后续发展注入了强劲动力。

王婧婧

## 中信银行济宁分行 深入开展“进万企-信服惠企”活动

中信银行济宁分行深入贯彻落实金融监管总局、国家发展改革委关于支持小微企业融资协调工作机制的相关要求，认真执行山东省金融监管局、省发展改革委《关于提前做好支持小微企业融资协调机制相关准备工作的通知》，切实做好支持小微企业融资协调工作机制各项工作，打通金融惠企利民“最后一公里”。活动开展以来，该行已累计走访小微企业300余户，为小微企业提供授信金额超5.36亿元，发放贷款近3.31亿元，为我市中小企业高质量发展注入金融力量。

**组建工作专班，整合行内资源，全力推动小微企业融资协调机制落地见效。**自小微企业融资协调工作机制开展以来，中信银行济宁分行积极响应，高效执行，快速组织市分行及下辖7家支行成立了支持小微企业融资协调工作专班，积极调动行内资源，并结合相关专项政策，针对清单内企业在审查、审批方面开通绿色通道，在资源、政策方面给予全力倾斜。

**进园区、访客户，精准对接小微企业融资需求。**在推进过程中，该行多次组织辖区各支行专班人员进园区、访企业，积极参与园区街道专项对接会，将该行科创e贷、商票e贷、订单e贷、经营贷、房抵贷等适合中小企业现阶段生产经营的普惠产品进行宣讲。会后，与意向企业深入沟通交流，“一企一策”为中小企业制定全方位的金融服务方案。在做好新客户服务的同时，该行同时加大存量客户梳理对接，及时了解企业生产经营情况，针

对经营正常，临时又有资金困难的企业，该行推出无还本续贷等业务，为小微企业纾困解难。

**快速对接、加速提报，提升金融服务效率。**在活动走访过程中，该行了解到一家位于高新技术开发区的制造业企业，其主导产品在“电气机械和器材制造业”领域实现技术首创，填补了省内绿色、高端智能、数字化电气装备产品的空白，相关技术水平达到国内领先水平。近期，该企业正因面临订单较多急需增加周转资金扩大生产的巨大压力。了解该情况后，该行快速对接，走进企业生产车间、研发场地等，全面深入了解企业生产经营情况，因其为国家级专精特新企业、科技属性较强，与该行科创e贷产品高度契合，便向企业介绍了该普惠产品的期限、周期、利率等各项要素，客户在了解到该创新产品后也希望通过这种方式与该行开展合作，随即配合提交授信资料，该行工作人员加速提报、快速审批，最终成功为企业投放科创e贷300万元，缓解了企业在生产经营过程中的流动性资金需求，客户对该行的高效服务给予充分肯定。

下一步，中信银行济宁分行将持续深化落实小微企业融资协调机制各项工作，结合该行“进万企-信服惠企”活动，全面走进小微企业，“一企一策”为区域内小微企业提供一站式金融服务，助力我市中小企业高质量发展。

刘海燕

## 莱商银行济宁分行 打通金融惠民利企“最后一公里”

建立支持小微企业融资协调机制是落实党中央、国务院决策部署的具体体现，对优化小微企业金融服务，统筹解决小微企业融资难具有重要意义。莱商银行济宁分行快速积极响应，深入贯彻落实相关部署，强化金融供给，畅通融资渠道，打通金融惠民利企“最后一公里”。

成立工作专班，加强统筹部署。莱商银行济宁分行第一时间成立小微企业融资协调机制工作专班，由分行负责人任组长，各相关部门及各支行负责人为成员，抓好统筹实施，调动全行资源，强化多方协同，加大督促指导，保障工作机制务实高效推进。同时，紧紧围绕“直达基层、快速便捷、利率适宜”工作目标，坚持目标和问题导向，细化工作措施、压实工作责任、加强协同合作，切实推动整体工作高效有序推进。

积极走访对接，精准营销提高获贷率。莱商银行济宁分行积极开展“千企万户大走访”活动，加大调研走访力度，进园区入企业、进市场入商户，进乡村入农户，主动上门做好金融知识及金融政策的宣传宣讲工作。同时聚焦重点群体，充分了解对接小微企业、民营企业等市场主体的金融需求，“一户一策”制定融资方案，为客户提供高效、便捷、优质的金融服务。同时，莱商银行济宁分行积极对接各级政府和监管部门，建立沟通联系机制，密切协调联动形成合力，共同服务好小微企业。截至目前，莱商银行济宁分行各机构合计开展走访活动百余场，精准营销提高小微企业获贷

率，信贷支持合计160户、贷款金额9.42亿元。

完善金融服务机制，提升小微企业服务效能。匹配特色产品。推广“莱易付商户贷”信用类信贷产品。针对个体工商户担保难的融资特点，大力推广“莱易付商户贷”等信用类信贷产品，不断提高信用贷款占比。持续推广农监贷、农e贷特色产品。在重点服务好原有农产品质押客户基础上，积极拓宽质押品类，把农监贷、农e贷由季节性产品打造成全天候产品。打造微贷品牌。持续下沉工作重心，深入市场、深入客群，充分发挥小微客户经理的能动性，服务好本地小微企业。建立绿色快速通道。莱商银行济宁分行建立小微企业融资项目绿色快速通道，优化流程，提高效率，精准匹配优惠融资政策和金融产品服务，推进“应贷尽贷”“能贷快贷”。降低综合融资成本。莱商银行济宁分行对普惠小微贷款实施内部资金转移定价逐笔转移50个BP，同时，根据贷款市场报价利率形成机制走势，合理确定贷款利率，做到新发放普惠小微贷款利率稳中有降。

莱商银行济宁分行积极落实小微企业融资协调机制工作的相关要求，持续聚焦小微企业发展，精准对接小微客户，不断提升金融服务效能，确保金融资源、利好政策及时有效惠及市场主体，助力小微企业高质量发展。

林俏俏

## 华夏银行济宁分行 高效落实小微企业 融资协调机制

小微企业是稳定经济、促进就业、改善民生的重要力量。2024年10月，国家金融监督管理总局、国家发展和改革委员会牵头建立支持小微企业融资协调工作机制，是落实党中央决策部署的创新举措，也是支持小微企业高质量发展、稳定宏观经济大盘、促进就业的现实需要，更是推进经济转型升级的必然要求。华夏银行济宁分行主动作为，致力于通过金融产品和业务创新，为小微企业提供更加专业、便捷、高效的金融服务。

**高度重视，迅速响应，推动支持小微企业融资协调机制落地见效。**华夏银行济宁分行高度重视，迅速部署，第一时间制定《华夏银行济宁分行贯彻落实支持小微企业融资协调机制工作方案》，成立以行长为组长的工作专班，围绕“直达客户、快速便捷、利率适宜”的工作目标，强调获取名单要“快”、服务对接要“准”、业务运行要“稳”、融资成本要“惠”、产品服务要“全”。工作专班统筹协调行内外资源，建立快速审批机制，将“推荐清单”客户纳入“授信审批绿色通道”，全力推动小微客户早对接、信贷资金早投放、工作成果早见效。

**对接洽，扎实推进，全面启动“千企万户大走访”活动。**该行主动对接市发展改革委、各县区工作专班，收集有融资需求企业名单；针对区县推送的客户名单，第一时间组织对接走访，将产品、机制、政策、知识“送上门”。该行通过摸排科技型企、高新技术企业、专精特新企业在内的企业名单，充分利用机制好、机制活、人员熟、地缘近的优势，对辖区内企业进行大走访，深入企业摸排需求，每周开展实地走访，定期总结走访成效，持续营造良好的活动氛围，提升客户体验，精准滴灌小微企业。

**降息让利，优化流程，全力满足小微企业融资需求。**为扎实做好“普惠金融”大文章，该行积极落实减费让利政策，对民营小微企业贷款利率优惠最高达110BP，协调机制开展以来，普惠贷款利率进一步降低，通过减费让利持续降低小微企业综合融资成本。为推动小微企业融资协调工作机制取得实效，该行对无还本续贷的适用条件及业务流程进行了优化，有效解决了企业贷款到期时的“倒贷”难题，用实际行动做到对小微企业贷款“应续尽续”。任城某包装制品公司销售收入增长较快，出现融资需求，但企业已无传统抵质押物，该行根据其科技型公司属性，通过科技成果转化贷款，为企业核定200万元信用贷款，既满足了企业资金需求，同时企业还可享受政府贷款贴息。

华夏银行济宁分行行吴玉强表示，将全面贯彻落实小微企业融资协调机制的总体部署，按照“快、准、稳、惠、全”工作思路，创新服务模式，强化科技赋能，打通金融惠企惠民“最后一公里”，助力小微企业做大做强，为小微企业高质量发展贡献华夏力量。

刘大伟

## 嘉祥农商银行 为小微企业发展赋能

济宁嘉明新材料有限公司位于嘉祥县马村镇马东村，主要经营石墨生产制造。前期，该公司计划扩大石墨生产规模，资金链出现短缺。嘉祥农商银行在“千企万户大走访”活动中了解了企业负责人张女士的资金需求，工作人员简化信贷流程，缩短办贷时限，开辟绿色通道，采取上门办贷的方式，快速将300万元的信贷资金发放到位，解决了客户难题。

近年来，嘉祥农商银行坚持支农支小市场定位不动摇，通过优化服务手段，有效满足企业融资需求，降低企业融资成本，缓解了企业资金压力。2024年10月15日以来，该行累计走访企业4043户，授信金额8.31亿元，发放贷款7.16亿元。

成立工作专班，全面获取推荐清单。发挥农商行协调机制专班作用，按周对接县专班，及时对接县金融监管局、县发改局等相关部门，进一步了解小微企业融资堵点、难点，制定服务方案。制定《关于建立小微企业融资服务支持机制暨开展“千企万户大走访”活动的方案》，动员并督导调度客户经理逐户上门走访对接小微企业，详细了解客户融资需求。搭建“小微企业+金融机构+银担公司”深度融合平台，着力解决客户融资难、担保难、融资贵问题。

成立金融服务队，对接小微企业金融需求。发挥好金融辅导队的带头作用，按照班子成员每周至少两个半天、客户经理每周5个半天的频次走访小微企业。把落实“千企万户大走访”活动与开展“小微企业、个体工商户金融服务三年攻坚行动”结合起来，开展“六必访”走访服务工作，对推荐名单客户开展全面走访，加大信贷投放力度。重点梳理“攀登企业”“科技型企”“推荐清单”等小微企业清单，对有融资困难和融资意向的客户进行二次对接，多维度解决企业融资难题。实行限时办结制度。按照“应投尽投”“能投快投”的原则，对企业及时完成现场对接并发放贷款。

推广专属信贷产品，全流程为企业赋能。针对初创期企业，大力推广“首贷通”“人才贷”等信贷产品，为企业发展注入金融动力；针对成长期企业，积极扩大“专精特新贷”、流动资金贷款等信贷投放，促进企业逐步扩大产能，打通市场渠道；针对成熟期企业，充分运用“科技成果转化贷”“知识产权质押贷”等产品，加大对技术改造、产能优化、转型升级等方面的中长期贷款支持。此外，针对个体工商户推出“祥城经营贷”“祥城惠商贷”“个体工商户贷”等专属信贷产品。活动开展以来，发放专精特新贷3700万元、祥城经营贷1.53亿元、祥城惠商贷0.53亿元、个体工商户贷1.27亿元。

陈守辉 戴鲁

