

# 为种业振兴增施金融“底肥”

济宁农担

清风拂过微山湖畔，沃野千里生机盎然。在田间地头，一粒粒饱含希望的种子破土而出，支撑着“生命之源”蓬勃生长的，不仅是阳光雨露，更有金融“活水”的精准浇灌。作为金融支农的重要力量，济宁农担聚焦“农业芯片”，通过政策引导、资源整合、服务下沉，让农业增产有“底肥”，农民增收有底气，为农业新质生产力发展注入强劲动能。

用收割机有序作业，济麦22、泰农18等优质品种通过严格分拣后发往全国。公司负责人李学民说：“从实验室到田间，每一粒种子都凝聚着科技与金融的双重力量。农担的贷款，不仅让我们建起了标准化实验室和智能厂房，更支撑了新品种研发，使收益提升了20%！”

## 精准滴灌解春渴 银企联动破难题

“像我们科技型种子企业轻资产、少抵押，也没有担保，想要获得大额、长期、抵押灵活的贷款就比较难。”李学民感慨道。为破解种业企业融资难、融资贵，济宁农担主动下沉服务，联合农行济宁分行深入田间地头，摸排农户需求，量身定制融资方案。

“好在有鲁担惠农贷，农担的‘绿色通道’解了我们的燃眉之急！”李学民回忆道。去年春耕前夕，企业因扩建厂房面临资金缺口，农担团队紧密协作，仅用3天便完成授信审批，发放贷款200万元用于粮食种植，另追加100万元支持肉牛养殖项目。“从申请到放款，效率之高超出预期。有了这笔资金，我们成功引进了分子标记辅助育种技术，研发周期缩短了三分之一。”李学民充满感激。

## 科技赋能强链条 产业融合促振兴

济宁农担的扶持不仅停留在资金层面，更注重推动产业融合与科技赋能，微山县稷溪农业良种繁育基地便是典范。有了农担的资金支持，该企业建成智能温控实验室和物联网监测系统，种子纯度达99%以上，年供应量突破3000吨。同时，企业还积极对接中国农科院等科研单位，推动“产学研用”深度融合。“我们最新研发的耐旱小麦品种已进入试验阶段，预计亩产可提高15%。这一切离不开农担的全方位支持。”李学民信心满满地说。随着信贷资金的投入，该公司种业发展迈出了坚实的一步，实现了从“汗水农业”到“智慧育种”的“基因”跨越，为下一轮新品种的研发提供了坚强的政策性金融保障。

从“真金白银”的信贷支持，到“量身定制”的服务模式，济宁农担以实干担当书写了金融助农的生动答卷。截至今年一季度，济宁农担累计支持粮食种植及种业8460户，贷款投放金额36.44亿元。济宁农担负责人丁运国表示：“我们将持续深化‘政银担企’合作机制，扩大种业专项贷款覆盖面，探索‘担保+保险+期货’风险分担模式，为农业插上科技的翅膀，让中国粮更多用上山东种！”

济宁日报全媒体记者 梁汝腾 通讯员 付海波

## 邹城金融监管支局

# “三策联动”精准助力外贸企业应对关税挑战

面对美国加征关税对辖区外贸企业的持续影响，邹城金融监管支局以“融资协同、市场拓展、风险防控”三策联动为抓手，协同多方资源精准施策，助力外贸企业化解困境，推动外贸产业链稳中提质。

聚焦融资协同，破解资金瓶颈。邹城金融监管支局畅通银企对接，建立“月度联席会+动态清单”机制，累计促成12户外贸企业获得新增融资支持。其中，山东金鼎实业通过绿色通道快速获批1200万元贷款，保障对美订单按时交付。同时，指导邮储银行、中国银行推出“中银速贷-出口e贷”“小微易贷-外贸e贷”等专项产品，依托企业出口数据实现线上快速放款，小微外贸企业线上融资效率提升40%。该支局优化服务流程，督导辖内银行机构开辟绿色通道审批通道，授信周期缩短30%，推动齐商银行阶段性减免跨境汇款手续费，企业综合成本降低约15%。

拓展多元市场，分散出口风险。邹城金融监管支局开拓新兴市场，联合相关部门组织企业参加德国工业展等国际展会4次，安泰铸造将90%对美订单转移至墨西哥、德国分公司执行，成功稳定出口额。同时该支局布局转口贸易，山东灵晓新材料通过泰国分公司锁定4000吨硅烷改性聚醚订单，实现“关税绕行”目标。推广本币结算，山东德盛开通俄罗斯本币账户，对冲汇率波动风险，外汇收益稳定性提高25%。

强化风险防控，筑牢安全屏障。邹城金融监管支局扩大信用保险覆盖，推动辖内出口信用保险覆盖率提升至85%，金鼎实业承保对美订单32.87万美元，带动外汇收入同比增长28.38%。优化关税分担机制，联合地方政府组织法律团队提供谈判指导，金鼎实业与美方客户达成“关税全额承担”协议，利润率稳定在12%。推动内外贸融合，联合商务局、贸促会举办内销对接会6场，安泰铸造年内内销比例提升至15%，国内订单占比增至20%。 李仙

## 精准滴灌科创产业

为深入贯彻落实中央金融工作会议关于做好金融“五篇大文章”的决策部署，有效落实创新驱动发展战略，邹城金融监管支局立足多维联动、宣传引导、企业需求三个导向，引导银行机构不断提升金融服务科创水平。

立足多维联动，创新协作机制。邹城金融监管支局通过“线上+线下”双渠道，推动建立多维度对话机制。积极联合工信、发改、科技等部门，获取科技型中小企业及高新技术企业名单，通过微信群等线上渠道定期向银行机构推送产业项目与融资需求信息。同时，与邹城市科技园区等产业园区对接，开展线下银企融资对接活动，对符合条件的企业或项目进行现场集中签约。

立足宣传引导，强化政策宣讲。邹城金融监管支局联合邹城市科技局举办科技金融惠企政策宣讲会，现场宣讲科技成果转化贷款贴息政策、知识产权质押贷款、覆盖科技型中小企业100余家。以正在开展的“千企万户大走访”活动为契机，引导银行机构通过“自行走访+联合走访”的形式，送政策、问需求、解难题，了解科创类企业融资需求，解决融资难题，成功发放贷款3.6亿元。

立足企业需求，提升融资效率。针对科技型中小微企业轻资产、研发成本高、周期长的特点，邹城金融监管支局组织辖内金融机构开展“人才贷”“科创贷”，为科创型企业提供一对一融资方案；引导银行机构开通绿色信贷通道，优化服务流程，平均放款时间缩短1.5天。 孙苏芬

## 太平人寿携手中国火箭 探索保险助力航天之路

今年4月24日是第十个“中国航天日”，“以太平之名赴星河之约”太平人寿与中国火箭品牌联名合作签约仪式在上海举行。

仪式现场，重温“科学报国”历程，再谈中国航天精神。借助人工智能技术，再现了“中国航天之父”钱学森数字人形象，通过视频回顾了他投身中国航天事业的心路历程。作为中国航天事业的开拓者、“两弹一星”的功勋科学家，钱学森先生的一生，是对科学报国精神的完美诠释。

原解放军总装备部高级工程师钱永刚表示，钱学森先生的报国精神激励着一代代航天人勇毅前行，这份精神跨越时空，与保险行业“为人民服务”的发展思想不谋而合。

太平人寿相关负责人表示，航天事业的发展对于提升国家综合实力、推动科技进步、保障国家安全和增强文化自信等方面具有重要作用，而寿险行业紧密连接着人民福祉，同样关乎国计民生。2025年对于中国航天事业是不平凡的一年，保险与航天将持续以“为人民服务”为目标，以金融和科技力量服务国家战略，携手书写科技强国与民生幸福的新篇章。 王丹 王丽娜



近日，广发银行济宁分行走进任城区南张街道，以“保障金融权益，助力美好生活”为主题，开展金融知识宣传教育活动。该行消保专员集中宣讲近期高发的诈骗手段，并发放防诈骗警示单，普及金融知识，通过生动的案例分享，教大家甄别金融诈骗，保护自身信息和财产安全。 米文静

## 中国银行济宁分行联合西苑医院济宁医院 共建智能银医新模式



近日，中国银行济宁分行与西苑医院济宁医院举行战略合作协议签约仪式。双方将进一步深化银医合作，携手探索金融服务与智慧医疗的新模式、新方法，通过银医深度融合，以患者为中心，以数字化转型为抓手，共同探索“互联网+医疗+金融”的创新模式，为增进民生福祉增添新助力，为卫生健康事业高质量发展注入新动能。 任君尉

## 济宁市社会保险事业中心与中国人寿济宁分公司 联合推出济宁市补充工伤保险惠民项目

近日，济宁市社会保险事业中心与中国人寿济宁分公司联合推出济宁市补充工伤保险项目。该项目是济宁市构建多层次补充保障体系的重要创新举措，也是有效保障工伤职工合法权益、分散化解单位工伤成本负担、提升各类就业人员抗风险能力的又一惠民利民安心工程，为全市劳动者构建起“基础保障+个性补充”的双重防护网。

基本工伤保险作为社会保障体系的重要组成部分，一直以来发挥着为劳动者织密安全保障网的关键作用。补充工伤保险作为基本工伤保险的有效延伸和有益补充，是完善多层次工伤保险保障体系的有效之举，能够进一步增强职工抗风险能力、减轻企业经营负担、妥善化解用工矛盾，促进构建社会和谐劳动关系。

近年来，随着人民群众生活水平的不断提升，工伤职工和用人单位对社会工伤保险的期望值越来越高。针对这一情况，中国人寿济宁分公司与济宁市社保中心紧密对接协作，共同开发了济宁市首款针对职工工伤待遇补助与用人单位经济补偿于一体的补充工伤保险项目。“保障升级”成为项目产品的最大亮点，它在切实保障工伤、亡职工工伤残补助的基础上，充分考量用人单位和工伤职工的实际需求，创新设置了“职工工伤补助金”“亡工补助金”“用工工伤残补助金”和“目录外工伤医疗（康复）费用报销”项目，有效分散用人单位的工伤风险，切实保障工伤职工的合法权益，进一步减轻工伤职工的个人负担，真正发挥补充工伤保险的“兜底性”基础作用。

面对科创企业“轻资产、高风险”的融资痛点，青岛银行以“青银科技-陪伴成长”服务体系破题，持续性伴随科技企业发展。截至一季度末，青岛银行科技金融贷款余额达273.02亿元，比上年末增长5.67%。

在普惠业务方面，青岛银行坚持面向小微企业“全生命周期、全产品体系、综合化服务”的专业经营理念，截至一季度末，普惠贷款余额465.79亿元，比上年末增长3.30%。

围绕特色金融服务，青岛银行亦就强化特色进行了深入研究与实践。例如，在锻造“绿金青银”特色品牌后，

在山东海洋经济强省战略下，该行相继创新“青出于蓝”品牌，为涉海企业提供全周期金融服务。截至一季度末，该行绿色贷款、蓝色贷款余额分别达437.22亿元、192.05亿元，较上年末增长17.06%、14.44%。

## 精！深耕客群，分层经营塑造发展优势

青岛银行厚植“以客户为中心”的理念，深化客群经营，通过精细化分层经营为可持续增长注入持久动力。在零售端，青岛银行以场景化经营为抓手，实现客群经营从“粗放拓客”向“价值深耕”跃升，并搭建起从长尾客群到私行客户全覆盖的整体客群经营体系。截至一季度末，零售客户在该行保有资产规模达3538.02亿元，较上年末增长2.28%。

对公端，青岛银行将公司客群精细划分为战略客群、机构客群、小微客群，差异化匹配资源，着力提升服务质效。截至一季度末，青岛银行对公客户总数达28.23万户，较年初新增0.69万户；有贷户（不含票据）增至12078户，较上年末增长4.04%。

此外，青岛银行依托集团化多牌照资源禀赋，打破传统单一信贷服务边界，通过承销、托管、理财、融资租赁等多线联动，打造多元的业务增长点，成为盈利结构优化的重要支撑。

2025年是“十四五”规划收官之年，也是青岛银行三年战略规划的收官之年。展望未来，如何才能持续书写高质量发展的新答卷？青岛银行已给出了自己的答案：以专业提升、体系优化、数智赋能、特色驱动锻造韧性增长内核，以更轻盈的姿态破浪前行！ 杜刘洋

## 工行济宁分行 筑牢反洗钱防线 守护金融安全

为维护金融秩序和社会稳定，有效防范洗钱风险，工商银行济宁分行通过多种方式加强反洗钱工作，取得显著成效。2024年，该行共向监管部门及公安部门报送可疑线索7条，积极通过柜面堵截犯罪分子，协助公安机关在该行营业网点现场抓获诈骗犯罪分子5人。

强化身份核实，筑牢风险防线。该行员工为客户开立账户时，严格遵守相关规定，做到不为身份不明的客户提供服务、不为客户开立匿名账户或者假名账户、不为冒用他人身份的客户开立账户。

加强交易监测，及时报告可疑交易。该行利用先进的技术系统和分析工具，对客户的交易行为进行实时监控，尤其关注大额交易、频繁异常交易以及与客户身份和经济状况不符的交易。同时，不断优化可疑交易监测标准，确保能够及时、准确地识别和报告可疑交易。

加强员工培训，提升专业能力。该行定期组织员工参加反洗钱培训，内容涵盖法律法规、操作流程、客户风险分类、可疑交易甄别等多个方面。

加强宣传，增强公众反洗钱意识。该行积极开展反洗钱、防范非法集资宣传活动，通过营业网点摆放宣传资料、电子显示屏滚动播放宣传标语、线上平台发布宣传信息等多种形式，向社会公众普及反洗钱知识，提高公众的反洗钱意识和防范能力。 赵莉

## 鱼台农商银行 助力“非遗”走向国际

鱼台农商银行依托小微企业融资协调机制，以“精准对接、精准服务、精准滴灌”为导向，以加大信贷投放为核心举措，全力支持外贸企业持续发展，为地方外贸企业注入强劲金融动力。截至目前，该行发放外贸企业贷款11户，金额7982万元。

济宁海佳工贸有限公司是一家柳帘、竹帘、岗松帘加工销售企业，公司产品主要销往欧盟、东南亚国家和地区。随着海外市场需求增加，企业接到大量订单，但由于原材料价格上涨以及生产规模扩张，受国际市场应收账款回笼周期较长影响，资金压力较大。鱼台农商银行小微企业协调机制工作专班了解到企业情况后，根据企业经营特点，为其办理了“鲁贸贷”，为企业发放纯信用贷款300万元，满足了企业资金需求。

据悉，为了更好地服务外贸企业，鱼台农商银行还建立了外贸企业专属服务团队，对辖内外贸企业逐户走访对接，全面摸排外贸企业的融资需求，为企业提供一对一的金融服务。 郑可沛

## 资产规模首破7000亿元，核心业绩指标双增！

# 青岛银行一季报“稳”有支撑、“进”有动力

近日，青岛银行2025年一季度报正式出炉，再度延续年报稳健增长的态势，交出了一份量质齐升的“开门红”答卷。作为山东省唯一一家“A+H”双上市的银行，青岛银行总资产首次突破7000亿元大关，规模迈上新台阶。同时该行业绩也实现“双增”，一季度青岛银行实现营业收入40.47亿元，同比增长9.69%；实现归母净利润12.58亿元，同比增长16.42%。

## ◆ 稳！业绩双增，资产规模突破七千亿元

面对行业性净息差收窄的严峻考验，青岛银行以“稳”定调经营底盘，以“健”筑牢发展根基，走出了量、价、质协同向上的发展轨迹，折射出该行结构优化与风险管控的深层功力。青岛银行的“稳”体现为盈利能力的持续夯实。在商业银行净息差整体收窄至1.52%的行业低谷期，青岛银行凭借精细化的资产负债管理，保持1.77%的净息差水平，较2024年提升0.04个百分点，表现优于多数同业。

这一韧性源于该行“双轮驱动”的收入结构——在生息资产规模扩张下，该行客户贷款规模突破3500亿元，带动利息净收入增长11.97%；理财、投行等多牌照业务发力，推动非利息收入增长5.59%。最终铸就营收9.69%、净利润16.42%的双增长曲线。

更值得关注的是青岛银行坚定而有力的规模进阶。今年一季度，该行资产规模突破7000亿元大关，达7131.53亿元，同比增长3.36%，存贷款增速分别控制在3.86%和5.41%的合理区间，既未盲目冲规模，也未牺牲流动性，展现

出成熟银行的节奏感。青岛银行的“健”落脚于风险抵御能力的持续强化。当行业不良贷款率徘徊在1.50%时，青岛银行却实现不良贷款率七年连降，截至一季度末，该指标较上年末再降0.01个百分点至1.13%；拨备覆盖率较上年末提升10.17个百分点，攀升至251.49%，形成高出同业40.3个百分点的资产安全垫。

## ◆ 进！赋能实体，对公业务质效均衡发展

青岛银行能始终保持稳中有进的业绩，除了得益于精细化的管理，也离不开精准服务实体经济。2025年，青岛银行深入推进“五篇大文章”在实践中落地生根，围绕“八大赛道”开展差异化经营，加大绿色、蓝色、公用事业、乡村振兴等重点领域贷款投放，贷款规模持续扩大。财报显示，截至一季度末，该行公司类贷款余额达2795.62亿元，较年初增长6.56%。

面对科创企业“轻资产、高风险”的融资痛点，青岛银行以“青银科技-陪伴成长”服务体系破题，持续性伴随科技企业发展。截至一季度末，青岛银行科技金融贷款余额达273.02亿元，比上年末增长5.67%。

在普惠业务方面，青岛银行坚持面向小微企业“全生命周期、全产品体系、综合化服务”的专业经营理念，截至一季度末，普惠贷款余额465.79亿元，比上年末增长3.30%。

围绕特色金融服务，青岛银行亦就强化特色进行了深入研究与实践。例如，在锻造“绿金青银”特色品牌后，