

情注儒乡·为农担当

“电子仓单”变“真金白银”

山东农担创新模式助力金乡“双辣”产业腾飞



金乡县作为全国闻名的“大蒜之乡”，产品远销170多个国家和地区，享有“世界大蒜看中国、中国大蒜看金乡”的美誉。金乡辣椒以其品质优良、色泽鲜红、辣椒红素含量高而闻名，入选“全国十大名椒”。金乡县形成了以“双辣”为核心的农业产业链。然而，大蒜产业快速发展背后，融资难题始终困扰着当地经营主体。山东农担济宁分公司联合财政部门、金融机构，政银担协同创新推出“电子仓单质押贷”等金融产品，为金乡“双辣”（大蒜、辣椒）产业赋能。截至目前，金乡县累计发放农担贷款超74亿元，其中80%流向“双辣”产业链，成为撬动产业升级的重要支点。

农担创新模式激活产业链

金乡县的大蒜和辣椒产业是农民增收的重要渠道。随着产业规模扩大，经营主体在收购、储存、加工等环节都会遇到一定的资金难题。

“行情好的时候，手里压着几百吨蒜，就是缺少现金收新

货！”“生产线等着上马，订单急着交货，可钱从哪儿来？”这样的呼声，道出了金乡“双辣”（大蒜、辣椒）产业发展的痛点：农产品储量大，资金占压成了卡住产业链喉咙的“隐形之手”。

针对这一痛点，山东农担济宁分公司立足金乡产业特色，联合邮储银行等金融机构，创新开发了“电子仓单质押贷”等金融产品。该模式将库存大蒜、辣椒等农产品转化为电子仓单，作为质押物向银行申请贷款，有效解决了抵押物不足的问题。

金乡县天佳食品有限公司是一家从事大蒜加工、仓储、销售为一体的农贸企业。每年6月至7月，正是大蒜收储加工的集中季节，该公司因增设生产线面临资金短缺。“农担给我们公司担保的300万贷款，让我们引进了两条蒜片生产线，产能提升了3倍，还打开了海外市场，现在两条产业链都盘活了，真是帮了我大忙。”公司总经理程元国感慨道。

同样受益的还有金乡县的张月，她从事大蒜、辣椒等农产品的收购存储。张月看准辣椒市场行情，但库存占压了流动资金。正当其为资金问题发愁时，山东农担济宁分公司向其推荐“仓单质押贷”，用其已入库的辣椒作为质押物，迅速获得300万元贷款。

“以前没有固定资产难贷款，现在凭仓单和订单就能融资了，库存的辣椒没卖也能变现。”张月高兴地说，这笔资金帮助他提前锁定了客户订单，预计年销售额将翻一番。

全链条服务助力产业升级

山东农担的服务不仅局限于单一环节，而是覆盖了从种植、加工到销售的全产业链。针对电商等新兴业态，山东农担济宁分公司创新推出“电商贷”，解决平台回款周期长导致的资金周转问题。

刘国赛是金乡县一名返乡创业大学生，创建了金乡县华能经贸有限公司，随着经营规模的发展，华能经贸成了集大蒜收购、仓储、加工、电商为一体的新型农业企业。特别是大蒜电商，已成为金乡县规模最大的领军企业，平均每天在电

商平台上发货一百余吨，年销售收入超过2亿元。

然而，随着经营规模增加的同时，流动资金短缺一度让总经理刘国赛倍感压力。

“这两年大蒜电商发货量越来越大，但平台汇款有周期，账款也越压越多。山东农担通过‘电商贷’，仅用了3天就给我发放了300万元贷款，让我及时支付了工人工资和包装材料费。”刘国赛说。

政银担协同赋能乡村振兴

山东农担创新赋能，让金乡“双辣”产业实现了质的飞跃。目前，全县大蒜深加工企业达120余家，开发出蒜片、蒜粉、黑蒜等40多个系列产品，年加工能力超过30万吨，产业链的完善带动了农民持续增收。

金乡县财政局副局长、农担办事处主任李新社介绍，为解决农业经营主体融资难题，当地构建了“政银担”协同机制，重点围绕大蒜、辣椒“双辣”产业，对种植、加工、销售各环节实施全链条授信，推出“仓单质押+担保增信”模式帮助农户将库存农产品转化为流动资金，极大提升了金融服务的可得性和便利性。

“农担的创新产品、专业风控体系和银行的涉农信贷经验相结合，让贷款发放更精准、更快速。”邮储银行金乡县支行副行长戴义林表示，银行与农担公司优势互补，通过简化流程、优化服务，可以为农业经营主体提供高效的资金支持。

山东农担济宁分公司相关负责人表示，该公司全力支持当地优势特色产业，创新推出“农贸贷”“仓单质押贷”等产品，更好地贴近农户的用款需求，帮助农业经营主体解决实际困难。

从“融资难”到“活水流”，金乡县“双辣”产业的蝶变和蓬勃发展，是山东农担创新助力乡村振兴的缩影。在政银担协同发力下，金乡的大蒜和辣椒产业正朝着规模化、标准化、品牌化的方向稳步迈进，成为乡村振兴的亮丽名片。

济宁日报全媒体记者 梁汝腾 通讯员 王月阳 李超冉

工行济宁分行

发放首笔“私银尊享贷”

工行济宁分行积极开展“金融服务进万企”深化提升年活动，坚持稳中求进、守正创新，大力发展普惠金融，服务乡村振兴，成功发放首笔“私银尊享贷”，助力小微企业获得信贷。

该行开展“私银尊享贷”产品细则宣讲，深入探讨产品特点和市场需求，制定详细的推广方案，将普惠金融服务惠及千企万户，以优质的金融服务助力实体经济发展。

对有资金需求的客户，该行工作人员主动上门对接，了解企业需求及经营情况，详细介绍产品优势和办理流程，耐心解答客户疑问，为客户制定个性化的融资服务方案，以专业的素养和优质的服务赢得了客户信任。近日，该行成功为一客户发放首笔“私银尊享贷”，为其提供300万元信贷支持，帮助客户解决了融资难题。该业务的成功落地，解决了私人银行客户金融资产未到期需要流动资金的问题。

蒋宾

中国银行济宁分行

金融“活水”润蒜乡

夏渐深，暑意浓。当前正值大蒜收储时节，走进“大蒜之乡”金乡县，空气中也弥漫着蒜香的气息与丰收的喜悦。小蒜头带领当地村民致富，蒜农们把“接力棒”递给了收储企业，收购也成为关键的一环。

孙先生从事大蒜购销与仓储多年，在金乡县当地树立了良好的口碑。近期，为做好旺季大蒜的收储工作，急需补充业务备用金。在得知孙先生的融资需求后，中国银行济宁分行员工深入田间地头，走进企业，结合企业良好的经营情况，依托“农担贷”为其授信300万元，将金融“活水”精准滴灌。

为进一步提升夏粮收购服务质效，守护蒜农“钱袋子”，该行积极搭建特色场景，创新推出“金乡大蒜贷”普惠金融服务方案，延伸金融服务触角，优化服务供给能力。截至目前，该行已发放“金乡大蒜贷”1000万元，让金乡大蒜搭上“金融快车”驶进千家万户。中国银行济宁分行将继续扎根县域乡村，把更多金融资源配置到“三农”重点领域和薄弱环节，扎实服务“三农”，为乡村振兴注入金融力量。

孟玉

广发银行济宁分行

防范非法金融活动

携手共筑金融安全

广发银行济宁分行以“守住钱袋子·护好幸福家”为主题，扎实开展防范非法金融活动宣传月活动。

学习防非知识，增强识别能力。广发银行济宁分行组织全行员工开展“防非知识学习园地”培训，增强金融风险识别能力。该行员工积极参加“全国防范非法金融活动知识答题赛”，并引导亲属朋友和客户参与答题，进一步巩固学习成果。

利用主场网点，开展阵地宣传。广发银行济宁分行在营业网点设立防范非法金融活动宣传专区，摆放宣传手册、海报等资料供客户取阅。厅堂工作人员主动为客户讲解金融知识，剖析近期发生的典型非法金融活动案例，以案说险，揭露新型犯罪手法，教授防范策略。

聚焦重点人群，开展多场景宣传。该行员工走进学校、社区、企业，向不同群体有针对性地普及金融知识。在济宁职业技术学院，该行通过讲座、互动问答和发放资料等形式，讲解非法集资的常见形式、典型案例及防范技巧，引导树立正确的投资观念。该行员工走进社区、公园，普及相关法律法规，增强市民的防范意识。宣传队走进企业，为企业员工解答非法集资、反洗钱、扫黑除恶、跨境赌博等相关问题，通过案例讲解，提醒企业职工远离非法金融活动。

李寒

市中级人民法院与市保险行业协会

合理推动保险纠纷多元高效化解

近日，市中级人民法院专职审委会委员张勇、民事审判第五庭副庭长史海洋、任城区人民法院民事审判第三庭庭长刘晓栋一行赴保险行业协会调研，重点围绕保险纠纷多元化解机制开展交流座谈。

当前，交通事故纠纷呈高发态势，2025年以来，济宁相关案件已达550余起，部分案件涉及故意制造事故、虚报损失等保险诈骗行为，保险纠纷投诉量居高不下，退保、理赔类矛盾尤为突出。为破解这一难题，市保险行业协会制定并发布《人身保险

纠纷调解工作指引》《车险理赔时效管理工作指引》，规范保险纠纷处理全流程管控。同时，积极探索建立调解员激励约束机制，多次向政府部门和司法部门汇报并呼吁强化府院协同监管。

为了提升调解成功率，协会重点加强调解员法律专业技能培训，完善调解机制，积极学习借鉴外地调解中心的先进经验，试行调解员集中办公、统一调解标准，建立长效激励措施，探索纠纷源头治理策略，避免纠纷升级、中介渗透导致纠纷久拖不决，为维护保险市场秩序、保障消费者权益提供更坚实支撑。

马晶

邮储银行梁山县营业部

精准识别风险拦截可疑开户

近日，邮储银行梁山县营业部依托风险识别与警银协作机制，成功拦截一起可疑开户业务，阻断潜在涉诈资金转移链条，守护群众财产安全。

可疑开户触发风险预警，多维度核查暴露异常。6月12日上午，客户周某前往邮储银行梁山县营业部柜面申请开立一类银行卡，声称用于“美团工资发放”。柜员在核实开户用途时，发现客户无法提供工作证明或劳动合同，且系统显示其名下两张银行卡刚于近期销户。面对柜员进一步询问，客户表现出急躁情绪，行为异常。尽管通过风险核查系统未发现异常信息，但柜员结合客户近期销户、急于开卡且用途模糊等特征，果断启动警银联动机制，第一时间与当地反诈中心取得联系。

警银协作精准打击，涉诈资金转移风险化解。经反诈中

心核查，周某此前在江苏开立的银行卡涉嫌过渡涉诈资金，已被列为高风险对象。反诈中心明确要求邮储银行拒绝为其开立新账户。柜员向客户说明核实情况后，客户情绪逐渐平复，最终放弃开卡要求并离开网点。此次拦截行动成功阻断了潜在涉诈资金转移链条，避免了客户账户被用于非法活动。

发布风险提示，强化反诈防线。邮储银行梁山县营业部发布风险提示：严把开户审核关，重点关注短期内销户后重新开卡、无法提供实际用途证明、情绪激动或回避询问的客户，加强身份核实与用途核查；深化警银联动机制，对可疑开户线索及时与反诈中心对接，利用系统数据与警方信息共享，提升风险识别与处置效率；加强员工反诈培训，定期组织案例学习与应急演练，提升柜员对涉诈行为的敏感度与处置能力。

刘辉

恒丰银行嘉祥支行

趣味课堂点亮孩子“金融智慧”

“人民币上的花纹藏着什么秘密？”“遇到‘免费送游戏皮肤’该怎么办？”近日，恒丰银行嘉祥支行的金融讲师走进济宁孔子学校，与同学们带来了一堂生动的金融知识课。通过动画、游戏、情景剧等趣味形式，让孩子们在快乐中学习金融知识，掌握防诈技巧。

人民币探秘：从“钱币侦探”到“反假小能手”。“同学们，你们知道吗？人民币可是有‘防身术’的！”恒丰银行的工作人员手持百元纸币，带领孩子们开启“人民币探秘之旅”。从隐藏的安全线、光变油墨，到凹版雕刻印刷等防伪标志，孩子们轮流触摸真币的凹凸纹路，感受“盲文点”的设计，惊叹道：“原来人民币上藏着好多秘密！”其中在最激动人心的“火眼金睛”环节，3名小勇士上台，用刚学到的“一看、二摸、三听”技巧，在1分钟内从一堆纸币中找出假币，夺得“反假小超人”奖牌。

浦发银行济宁分行

以数智化赋能产业链

破解中小微企业融资瓶颈

浦发银行济宁分行以“数智化”战略为核心，通过创新金融产品、优化服务流程、构建产业链协同生态等举措，为民营企业提供精准化、定制化的金融服务，助力区域经济动能转换。

聚焦痛点，构建数智化服务体系。针对中小微企业融资难、融资贵的问题，浦发银行济宁分行将发展普惠金融纳入年度战略重点，通过科技赋能提升服务效率。依托大数据、区块链等技术，打造“线上+线下”一体化服务模式，深入挖掘企业订单规模、现金流、技术实力等多维数据，为缺乏传统抵押物的民营企业提供信用评估支持。例如，针对济宁某机械制造企业因承接大型项目面临资金缺口问题，该行联动济南分行成立专项小组，通过“动态授信模型+实地技术评估”，为其定制“供应链+订单融资”组合方案，成功发放贷款2000万元，助力企业完成设备升级。

深耕产业链，激活“毛细血管”活力。围绕济宁制造业强市定位，浦发银行济宁分行以核心企业为支点，延伸服务至产业链上下游中小微企业。其推出的“惠链贷”“浦链通”等产品，通过数字化平台实现融资申请、审批、放款全流程线上化，显著缩短企业资金周转周期。

创新服务模式，打造全周期金融生态。浦发银行济宁分行不仅提供融资支持，更注重企业全生命周期服务。该行为某新能源科技企业量身设计“研发贷+知识产权质押”方案，助力其突破技术瓶颈。联合政府、行业协会搭建“政银企”对接平台，累计举办10余场专项融资洽谈会，促成合作项目20余个。此外，该行还推出“小微金融管家”服务，通过专属客户经理、利率优惠、续贷绿色通道等举措，降低企业综合融资成本。

王其玉

人保财险济宁市分公司

筑牢种质资源保护的

“保险屏障”

近年来，人保财险济宁市分公司在服务农业高质量发展及乡村振兴战略中持续提升服务能力，积极响应国家种业振兴行动，加速产品创新，推出“种质资源保护保险”等一系列专属保险产品，并利用农村网点面向广大种业龙头企业开展入企宣传，引起企业的关注。

6月25日，人保财险济宁市分公司签单本地行业内首单种质资源保护保险，为嘉祥县内某制种企业的大豆制种提供10万元的风险保障，为该企业的种质资源增加了一道“保险屏障”。该企业负责人表示，大豆制种在培育过程中不仅面临自然灾害、意外事故等风险，还会面临因管护人员的疏忽和失误造成的制种损失，有了人保财险的这款“种质资源保护保险”，不仅保险责任非常全面，而且保障高、保费低，是一款真正让制种企业放心、性价比高的保险产品。人保财险济宁市分公司以“种质资源保护保险”解决了制种企业在种质资源保护工作中的难点和痛点，助力企业健康发展。

张云清

中国太保寿险济宁中支

打击代理退保黑灰产

近日，中国太保寿险济宁中支与中国太保寿险山东分公司合规与风险管理部、鲁西南消保服务部共同召开“打击代理退保黑灰产”专项培训，强化风险预警，提升黑灰产识别与防控能力。

本次培训对打击黑产工作做了详细部署。在打击“代理退保黑灰产”方面，要求相关人员拓宽工作思路，对投诉线索进行系统梳理，从投诉内容、投诉地址以及投诉特征等多个维度进行深入分析，精准找出黑产代理线索。加强与监管、公安、司法、医保及同业公司的合作，积极推进与相关部门的线索串并和信息共享工作。对涉“代理退保黑灰产”的线索，主动向相关部门汇报，以此实现对金融黑灰产的全方位追踪与精准打击，进而提升打击金融黑灰产工作的效率与成效。

孟程程

中国平安

启动“励志计划”

赋能青年学子创新研究

6月23日，由中国平安、中国青少年发展基金会主办的2025年中国平安“励志计划”启动仪式在上海交通大学举行，这也是中国平安“励志计划”今年首场大型校园活动。中国平安“励志计划”通过挑战杯“揭榜挂帅”擂台赛向广大青年学子发布“基于多模态的巨灾预警及减损技术研究”榜题，设置78万元奖金池，还有中国平安实习、校招推荐、国际访学等机会。

该榜题不设学科门槛，鼓励人工智能、信息科技、人文社科等专业背景的学子跨学科组队参赛，用云计算、AI、大数据科技创新等多种手段赋能应急管理。据介绍，中国平安接下来将与更多高校合作开展“励志计划进校园”专项行动，开展一系列形式多样、内容丰富的灾害防御、校园安全知识科普活动，通过“校园公益防灾日”“古今防灾智慧碰撞”等大型校园主题活动，引导广大高校学子发挥自身专业特长助力防灾减灾，增强大学生应急管理及安全意识。

郑心蕊

新华保险

获“2025 资管向实 TOP 榜”两奖项

第八届(2025)西湖大会近日在杭州举行，发布了“2025 资管向实TOP榜”。新华保险荣获沪深A股及专精特新“小巨人”上市公司TOP5奖。

2024年，新华保险服务实体经济投资余额超万亿元，服务国家战略投资余额约4833亿元，为超1.3万家科技前沿企业提供超万亿元保障额度，助力科技企业整装上阵、加速创新。该公司支持新一代信息技术、生物科技、新能源、新材料等战略性新兴产业、专精特新企业发展，投资中科创星硬科技基金，助力科创企业发展。

2025年以来，公司落实推动中长期资金入市要求，相继挂牌杭州银行、北京控股(H股)等质地优良、财务健康的上市公司，加大服务国家重点领域投资力度，与中关村集团等单位共同发起意向规模达100亿元的中关村新基金，助力新质生产力发展。截至2025年一季度末，公司“五篇大文章”投资余额同比增长近60%。

新华

太平人寿

两款产品入选“金口碑”

年度保险产品名单

近日，《中国银行保险报》公布了2024-2025“金口碑”年度保险产品名单，太平人寿两款产品榜上有名，其中“太平温暖安康恶性肿瘤疾病保险”入选年度普惠保险产品，“太平惠岁保两全保险(分红型)”入选年度年金保险产品。

太平人寿持续提升保险产品供给水平，全力构建具有太平人寿特色的“保险+”生态，全力做好普惠金融、养老金融，持续丰富产品体系，扩大保险覆盖面，筑牢民生保障网，加速第三支柱养老保险布局，重点发展个人养老金保险业务，打造多层次养老保障网络。“太平温暖安康恶性肿瘤疾病保险”聚焦中老年客群，对患恶性肿瘤的客户提供保险保障。“太平惠岁保两全保险(分红型)”是一款个人养老金产品，采用“保证利益+红利分配”双机制产品设计，助力客户实现“提前规划，省心享老，优享政策”。两款产品入选“金口碑”年度保险产品名单，进一步体现消费者及市场对太平人寿产品的认可和积极反馈。

王烨