

## 情注儒乡·为农担当

曲阜“政银担”合唱一台戏

## 带动特色产业发展 绘就乡村振兴新图景

在曲阜市吴村镇福田生态农业园内，孩子们正在体验农事乐趣；尼山镇东余村建成标准化养殖鸡舍内，自动化饲喂系统精准地把饲料投放到食槽内，20万只蛋鸡“咯咯咯”的叫声此起彼伏；丰华生态养殖基地，现代化养殖设备高效运转……一幅幅产业兴旺的乡村振兴画卷正在孔子故里徐徐展开。

近年来，曲阜市通过“政银担”协同机制，利用农担政策性工具，创新金融支农模式，以农业特色化、产业化为核心，重点培育林果、绿色蔬菜、生态畜牧养殖、农文旅融合等优势产业，走出了一条金融赋能乡村振兴的特色发展之路。截至目前，已累计为曲阜市2600余户农业经营主体提供了担保贷款支持，金额17.53亿元，降低了融资门槛与成本，为曲阜市特色产业高质量发展注入了金融活水。

## 农担政策精准赋能 激活农文旅产业融合

在曲阜市郊的福田生态农业园内，暑期的孩子们在农事体验区游玩，家长们在休闲区放松身心。依托山水生态资源，福田生态农业园构建了集生态农业、劳动教育、国防训练、休闲旅游、大自然课堂和中医药文化体验于一体的田园综合体。

“农担的100万元贷款，帮助我们建成了这个多功能厅和中医药文化体验馆，在手续和利率方面给了我们很多的方便和优惠。”曲阜市福田生态农业发展有限公司总经理宋红亮感慨道，“有了农担助力，现在不仅解决了20多名村民就业，还带动了周边农副产品销售。”据了解，福田生态农业园其核心定位为“农文旅三产融合”，被济宁市委评为科普教育基地、少儿生态道德教育实践基地。这种“生态农业+教育+旅游”的融合发展模式，正是农担助力曲阜市推动产业升级的生动实践。

曲阜市农业农村局党组成员孔涛表示，曲阜市农业农村局与省农担公司曲阜办事处密切配合，通过“鲁担惠农贷”系列产品，已累计为全市2600余个新型农业经营主体提供精准金融服务。通过重点支持粮食种植、特色养殖、农产品加工、农文旅融合等产业项目，实现了农民增收、农民增收的多赢局面。

## 支部领办合作社 蛋鸡养殖铺就富民路

在尼山镇东余村，由党支部领办的六畜兴旺养殖专业合作社格外引人注目。一期建设的8个标准化鸡舍整齐排列，该合作社配备专业技术人员指导，从鸡苗进栏，到后期蛋鸡生长都实行统一管理，20.8万只蛋鸡年产量可达8000万枚。

“我们以‘党支部+合作社+农户’的模式，在党支部的统筹规划下，前期吸纳了8户村民参与。”曲阜市尼山镇东余村党支部书记田军生介绍，“合作社流转土地建设标准化鸡舍，统一引进优质蛋鸡品种，统一进行全流程管理。在项目的建设及设备购置过程中需要大量资金，‘鲁担惠农贷’为我们合作社成员发放了750万元的担保贷款，解决了我们的资金难题。”

曲阜农商银行尼山支行行长韩川表示，在六畜兴旺基地立项后，该行第一时间成立专项服务小组，由支行行长带队，联合省农担公司曲阜办事处多次深入东余村进行实地考察。服务小组详细了解合作社的运营模式、养殖规模、市场前景和资金需求后，第一时间为他们推荐办理了“鲁担惠农贷”，以最快的速度为合作社成员发放了农担贷款。

## “政银担”协同发力 护航特色产业提质升级

“多亏了‘鲁担惠农贷’，让我们度过了最困难的时期。”山东丰华生态养殖有限公司总经理魏哲英感慨道，“从最初的40万元贷款到现在的300万元贷款，公司的养殖规模从7万只扩大到30万只，实现了质的飞跃。”这样的蜕变，得益于曲阜市创新的“政银担”协同机制。

“为破解农业经营主体融资难题，我们通过‘政银担’协同机制，发挥农担政策性工具作用，聚焦玉米粮油加工、林果花卉种植等八大主导产业，提供精准信贷担保服务，强化资金保障。”曲阜市财政局农业农村科科长刘嘉介绍，通过优化风险分担、简化审批流程、提高授信额度等措施，财政资金的杠杆效应得到充分发挥。特别是今年5月推出的“鲁担·圣城惠农贷”，作为全省首个县域定制化农业担保产品，为特色产业发

展注入了强劲动力。

邮储银行曲阜支行副行长刘强龙提供了一组数据：截至目前，该行本年度发放“鲁担惠农贷”6700万元，在保余额1.19亿元。“鲁担惠农贷”具有额度高、利率低、手续简便、随借随还等特点，深受广大农户的欢迎。邮储银行发挥金融支农作用，这些资金主要投向粮食种植、粮食收购、肉禽养殖等领域，有效缓解了经营主体的资金压力。”刘强龙说。

山东农担济宁分公司业务经理陈超介绍，省农担公司立足曲阜市农业产业发展实际，通过“政银担”三方协同机制，精准对接曲阜市委、市政府特色农业产业规划，以差异化授信政策、创新担保模式及优惠利率支持为核心，有效破解新型农业经营主体融资难题。“我们正在开发更多创新产品，为乡村振兴提供更精准的金融服务。”

曲阜市通过“政银担”协同机制，创新金融支农模式，不仅解决了农业经营主体“融资难、融资贵”问题，更推动了农业产业提质增效。从田园综合体到标准化养殖基地，从党支部领办合作社到规模化农业企业，金融“活水”正源源不断地浇灌着曲阜大地的特色农业，为乡村振兴注入了强劲动力。

济宁日报全媒体记者 梁汝腾 通讯员 刘磊 陈振东

工行济宁分行  
反诈宣传接地气  
金融惠民暖人心

8月15日，由太白湖新区社保就业服务部、工商银行济宁分行联合主办，市公安局北湖分局、太白湖新区金融办、许庄街道京杭苑社区居委会协办的“幸福安居靠社保 反诈防骗进万家”主题宣传活动在吾悦广场举行，多形式普及金融知识，增强市民金融安全意识。

活动中，工行济宁分行播放社保宣传视频、开展反诈节目表演、设置自由宣传环节，向市民普及金融知识，传授反诈技巧。反诈节目揭露了网络诈骗的新形式，吸引了众多市民驻足观看。现场还发放宣传手册、设置咨询台，详细讲解如何识别和防范电信诈骗、反洗钱及存款保险制度等，帮助市民提升风险防范能力。

此外，工行济宁分行结合社保业务推广，介绍了社保卡“一站式”服务、个人养老金产品等特色业务，现场还安排了义诊和免费理发服务。该行相关负责人表示，工行济宁分行将继续深化“社银一体化”合作，通过更多元化的宣传方式，筑牢金融安全防线，为市民提供更优质的金融服务。

济宁日报全媒体记者 赵星灿 通讯员 狄硕龙

浦发银行济宁分行  
多维开展征信宣传  
筑牢诚信金融防线

为提升社会公众信用意识，浦发银行济宁分行以“守护信用 共赢未来”为主题，多维联动开展征信宣传系列活动，通过“线上+线下”“阵地+精准”的立体模式，营造“知信、守信、用信”氛围。

强化组织协同，构建宣传共同体。浦发银行济宁分行成立专项工作组，召开专题部署会议明确各部门分工，围绕“风险合规统筹、全渠道渗透、特色化落地”原则，制定覆盖网点阵地、企业对接、社区下沉的全链条宣传方案，确保宣传“横向到边、纵向到底”。

打造多维宣传矩阵，开展“沉浸式”科普宣传。线上，该行在官方公众号推出《征信“修复”陷阱大起底》《信用报告，你真的懂吗？》等5期系列推文，结合动画短视频解析“征信信息从哪来”“不良信用记录咋影响”等热点问题；制作情景剧科普视频，以生活化场景还原征信与房贷、信贷的关联。线下，在全辖营业网点LED屏滚动播放宣传标语，设置征信知识专区，摆放宣传折页，向客户普及信用维护要点；员工走进制造业、小微企业开展“征信赋能融资”专场宣讲，结合全国小微企业金融信用信息共享平台，讲解“信用画像如何帮企业融资”；联合街道开展“信用守护进万家”活动，通过情景剧揭露诈骗套路，帮助大家规避“征信修复骗局”风险。

专业赋能+场景融合，让信用服务暖起来。浦发银行济宁分行组织开展“征信知识全员学”培训，围绕异议处理、合规查询、政策新规等内容强化员工能力，让一线员工成为“信用顾问”。为客户发放《信用维护指南》，在信贷服务中嵌入“信用提示”。客户孙阿姨说：“以前觉得征信离自己远，现在才知道信用卡逾期、网贷记录都影响买房买车，以后要重视起来。”

王其玉

农行金融“及时雨”润泽“金豆子”  
精准滴灌助力嘉祥豆种产业振兴

农行嘉祥县支行近日向嘉祥县重点豆种企业紧急投放480万元流动资金贷款。从对接需求到资金到账仅用5个工作日，化解了企业因订单暴增40%导致的资金链紧张，保障了200吨优质豆种如期交付。

金融“及时雨”瞬间激活了企业的生产力引擎。“资金一到账，我们立刻支付了拖欠的关键原料款，开足马力生产，保障了生产线的持续运转。”该企业负责人指着仓库里整齐摆放、即将发往各地的豆种，言语中充满感激：“农行的支持不仅让我们稳住了现有订单，还为下半年的品种推广和技术升级预留了宝贵空间。这不仅仅是救命钱，更是发展钱！”

作为国家级大豆制种大县，嘉祥县已成功构建起以“基地绿色化、科企融合化、全链标准化、营销品牌化”为特征的现代育种体系。其18万亩县域核心基地及45万亩辐射基地，共同

构成了黄淮海地区规模最大的大豆繁种基地，年供种能力达1.2亿公斤，可满足全国2400万亩大豆种植需求，是当之无愧的黄淮海大豆种源基地和沿黄“齐鲁粮仓”的大豆核心种仓。在科技创新方面，嘉祥县建成国内首个“大豆周年杂交平台”，拥有13个基因编辑体系，并成功研发出首个具有提升肝功能的高蛋白大豆品系。

从精准纾解一家龙头企业的燃眉之急，到精心擘画服务整个县域豆种产业的金融“活水网”，农行嘉祥县支行将豆种产业列为服务乡村振兴的重点支持领域，制定了系统性金融扶持计划，以源源不断的金融“活水”，精准滴灌每一粒承载着希望的“金豆子”，助力县域特色种业蓬勃发展。截至7月末，农行嘉祥县支行已为28个豆种企业提供资金支持7000余万元。

刘欢欢

微山农商银行  
金融服务直达田间地头

为确保金融服务提质增效，全力保障惠农贷款精准滴灌田间地头，微山农商银行立足当地农业资源优势，推进重点特色产业“一产业一方案”落地，多元化拓展农民增收渠道。流动金融服务队奔走于田间地头，详细了解农户种植及养殖资金需求，开辟“绿色通道”，优化授信流程，解决农户的燃眉之急。截至6月末，该行累计发放涉农贷款2.57万户、金额85.15亿元。图为该行员工主动上门为有资金需求的农户提供金融服务。

卜娣娣



邮储银行握手曲阜琉璃瓦厂

## 千年窑火焕新时代光彩

在曲阜古城的岁月流转中，一座窑厂的火光已持续跳动六百年。从明洪武年间为孔庙烧制琉璃瓦的专属窑场，到如今江北地区规模最大的琉璃瓦生产基地，曲阜市琉璃瓦厂有限公司的发展历程，宛如其精心烧制的琉璃，在时光的反复淬炼中愈发璀璨夺目。

## 一杯陶土承载千年匠心

推开厂区古朴的木门，空气中弥漫着松木与釉料混合的独特气息。这里不仅完整保留着明代“裕盛公窑场”的御赐名号，更将20多道琉璃烧制古法一脉相承。匠人需先将矿石粉碎成粉，历经七遍淘洗以去除杂质，再按照祖传秘方精准配比炼泥。控制瓦当时，老师傅们拇指的弧度始终遵循着明代官窑的标准；素烧环节，窑温需精准控制在1100°C，恍惚间，仿佛能听见六百年前窑工们“看火色，听窑声”的嘹亮吆喝。

2009年，这门精湛手艺人选国家级非遗名录。彼时，国家级非遗传承人王树宝正带领徒弟们复刻故宫太和殿的琉璃吻脊。如今，厂里的年轻一代既能走进景德镇陶瓷学院系统研习釉料配方，又能在老师傅膝下潜心学习“搓泥条要像姑娘辫子般匀实”的独门诀窍。传统与现代的深度交融，为这门古老技艺注入了崭新血脉。

## 老窑场的创新破局之路

“过去只懂得埋头烧瓦，从没想到故宫同款瓦当能在网上卖出爆款价格。”厂长指着直播间里不断闪烁的订单，难掩喜悦之情。近年来，窑厂悄然发生着深刻变革：生产线引入了先

进的智能温控系统，却特意保留了手工制坯的木转盘；新建的琉璃博物馆中，AR技术让游客得以“穿越”回明代窑场，身临其境感受历史；文创店里，以瓦当纹样设计的书签、茶具等文创产品，成为年轻人青睐的伴手礼。

这些变化的背后，是企业逐年稳步成长的坚实足迹：占据全国30%的琉璃瓦市场份额，提供300多个就业岗位，“御圣公”品牌接连斩获多个行业桂冠。然而，快速扩张也带来了新的挑战——采购季来临，优质石英砂和钴料的大额预付款让财务部门倍感压力，研发新型环保釉料所需的设备更新也急需资金支持。

## 金融“活水”浇灌非遗之花

“1000万授信到账的那天，恰逢新窑点火。”财务总监记忆犹新，邮储银行的“小微易贷”解了企业的燃眉之急。无需繁琐手续，从申请到放款仅用三天，这笔资金迅速转化为仓库里堆积如山的原材料和车间里新添置的球磨机，以及业务员奔赴全国各地拓展市场的高铁票。

如今，窑厂的烟囱中升起更旺的火苗，老师傅们正带领年轻人调试新的釉色，博物馆的研学团已排期至下个月。在邮储银行的鼎力助力下，这座有着六百年历史的老窑场正书写着崭新篇章——让曾经的宫廷技艺走进寻常百姓生活，让千年窑火在新时代继续熊熊燃烧。

正如厂区墙上那行醒目的文字：“烧的是瓦，传的是魂。”当金融的温度与非遗的厚度相遇，古老的琉璃正折射出动人心的时代光彩。

孔然

## 农行济宁市中支行

发放“数转贷”500万元  
破解企业资金之困

8月13日，农行济宁市中支行发放“数转贷”500万元，支持小微高新技术企业发展。

“数转贷”是该行近期推出的一款依托企业电费、纳税额等数字信息，解决企业生产资金需求的信用贷款。该贷款具有手续简单、贷款快捷等优点。该行支持的企业是一家以生产传统调味品为主的高新技术小微企业，农业产业化龙头企业，生产的产品深得广大消费者喜爱，是餐佐调味品和馈赠佳品，主要产品被评为省部级优质产品。

该企业近期签订了两笔共计4000多万元生产合同，因自有资金不足，向农行申请贷款。农行济宁市中支行通过对企业电费等相关经营数据进行精准分析，快速完成信用评估，及时将500万元贷款投放给企业，保障企业生产经营正常运行。该行还组织人员深入企业，向企业职工宣传防范电信诈骗、远离非法集资、反洗钱、存款保险、网络金融等金融知识，增强了企业职工的风险意识和防范能力。

郭振秋

## 中国太保

## 举办保险科技高峰论坛

中国太保近日在2025世界人工智能大会举办以“构筑AI引擎，助力科技成就业务”为主题的保险科技高峰论坛，华为、阿里云、百度、科大讯飞、上汽智己、复旦大学等产学研专家及生态合作伙伴近200人出席。中国太保旗下太保科技与华为签署了“ALL IN AI”合作协议，双方将聚焦“算力+场景”双引擎，共建保险风控、精算、服务全链路AI能力。

中国太保坚持“科技硬能力”与“场景价值转化”双轮驱动，并行推进AI前沿研究与应用开发，在AI基础能力、场景落地和生态建设方面已取得一系列成果。

目前中国太保已着手制定新一代“人工智能+”战略规划。未来五年，中国太保将继续加大在人工智能领域的投入力度，致力搭建企业级的人工智能能力体系，面向核心业务推动流程重塑，在客户经营、业务运营、投资管理、康养服务等多个重点领域将AI应用水平推向新的高度，实现AI驱动高质量发展。

孟维程

## 平安人寿济宁中支

莫信“不代理”  
防止保障成“泡影”

保险，是家庭幸福的保障，是风险来临时的避风港。然而，少数不当代理行为和非法非理性维权方式，不仅会扰乱市场秩序，还会损害消费者的合法权益。

市民王先生想为家人投保健康险，经朋友介绍认识了自称“保险中介”的李某。李某声称“只要投保，无论大小病都能赔，保费还能打折”，并承诺帮忙“搞定一切理赔手续”。王先生未仔细核实李某资质，在未签署正规保险合同的情况下，便通过其缴纳了保费。半年后，王先生因患病住院，申请理赔时却被保险公司告知，其所投保的产品并不涵盖该疾病责任，且系统中显示的保费金额与他交给李某的金额不符。王先生这才发现李某并非保险公司授权代理人，所谓“全赔”“打折”都是虚假承诺。最终不仅未获得理赔，还因李某失联而追讨无门。

平安人寿济宁中支提醒广大消费者，投保时要选择保险公司官方渠道或持牌正规代理人，核实其执业资质；亲自阅读保险条款，明确保障范围、免责条款、缴费期限等关键信息，不被“口头承诺”误导；投保单、健康告知等文件是理赔的重要依据，务必亲笔签名，确保信息真实准确。

郑心蕊

## 太平人寿济宁中支

## 理赔45次的暖心故事

客户杨先生的家属近日将一面印有“快速理赔暖人心，专业服务显担当”的锦旗送到太平人寿济宁中支客户服务大厅。这十六个字背后，是一个关于信任与托付的暖心故事。

2021年，杨先生因突发尿毒症住院治疗，面对突如其来变故，一份2019年投保的太平人寿医疗险，成为他抗击病魔、稳定生活的坚实后盾。在收到杨先生的理赔申请后，太平人寿济宁中支第一时间联系了杨先生，告知其理赔所需资料。在得知杨先生不方便前往公司柜面递交资料后，该公司安排理赔人员主动上门服务，启动快速审核机制。理赔人员还主动与医院沟通，了解治疗情况，以便更精准地进行理赔。四年来，太平人寿一直为杨先生的康复之路保驾护航。截至目前，太平人寿共计为杨先生理赔45次，赔付金额共计20余万元。

王丽娜

## 新华保险

新华资产1.5亿元认购  
数据中心公募REITs

新华保险控股子公司新华资产近期以约1.5亿元实际获配金额，完成对全国首批数据中心公募REITs——南方万国数据中心REIT与南方润泽科技数据中心REIT的投资认购。

据悉，两大项目分别扎根长三角、京津冀经济圈，作为核心算力基础设施，直接为人工智能、云计算等前沿产业提供“算力保障”。新华资产通过REITs工具将保险资金转化为“科技燃料”，助力数字产业集群突破基础设施瓶颈。

绿色金融构建生态闭环。两项目能效水平均处于行业前列，其中南方润泽项目底层资产获评“国家绿色数据中心”，这与新华资产此前布局的华夏特变电工新能源REIT、中信建投国家电投新能源REIT等形成绿色投资矩阵。

数字金融驱动模式创新。依托新华保险数智化转型战略，新华资产在深化自身科技赋能的同时，通过加码数据中心REITs投资，构建“数字基础设施+保险资金+金融创新”的良性循环，让数字金融走向产业实践。

新华