

从“保险+期货”看金融助农的温度与力量

产量变化导致价格波动、恶劣天气影响农作物产值……这些不可控因素，曾经让“看天吃饭”的农户们叫苦不迭。而“保险+期货”这一创新模式，以独特的风险分散方式和市场化手段，将现代金融活水精准滴灌至广袤乡村，为广大农户撑起了一张严密的风险保障网。

“保险+期货”，简单来说就是农户通过保险公司购买农产品价格险或收入险，保险公司向期货公司购买场外期权对冲承保价格风险，由期货公司通过期货市场进行风险转移，进而实现风险的逐级转移。对农户来说，如果农产品价格或种植养殖收入不及预期，就能得到赔付。

2015年，大连商品交易所率先探索“保险+期货”模式，经过十余年的发展，该模式的保险标的从最初的玉米、大豆已经逐步延伸至生猪、鸡蛋、苹果、红枣、花生等多个农产品品种，保障范围也已经覆盖全国31个省份。

在全国重要的花生生产、育种基地青岛，“保险+期货”已成为当地农户抵御风险、稳定收入的重要“法宝”。

近年来，花生价格波动明显，极端天气频发，长期困扰花生种植户。农户收入不稳定，种植积极性下降，花生种植面积一度出现缩减，严重制约产业可持续发展。

2023年起，郑州商品交易所青岛开展花生“保险+期货”收入险项目，综合考虑产量风险和价格风险，不仅承保农业生产活动中因遭受自然灾害或意外事故而造成的农产品

产量损失风险，还承保了因市场因素引起的农产品价格波动风险。

从“保成本”到“保收入”，“保险+期货”收入险项目为青岛超9万种植户保驾护航，承保面积近40万亩。“有了‘保险+期货’收入险，我们的信心和底气更足了。”当地种植大户李洪元说，2025年，他所在的合作社种植花生面积较之前扩大了15%，并计划进一步扩种。

收入险不仅为农户筑牢应对自然灾害和价格波动的“防护网”，还激发农户扩种热情与产业升级动力。两年间，青岛花生种植面积增长了约15%，全产业链企业增至320余家，为青岛花生生产规模化、品牌化发展提供坚实原料保障。

近年来，“保险+期货”随着市场需求不断创新，解锁了更多服务模式。

在广袤的黑土地上，黑龙江省嫩江市科洛镇科洛种植专业合作社的集约化种植搞得有声有色。“2025年，我们把大豆和玉米的种植面积扩大到了15万亩。”合作社负责人丁敬强告诉记者，如此大的经营规模，却没有让这位老农人提心吊胆，主要是因为有了大商所基于“保险+期货”推出的“银期保”这个新工具。

“过去，我总怕看准卖粮的时机，经常要为价格焦虑。”丁敬强说，而“银期保”恰恰能够疏解农户的这份担忧。

2025年，国际贸易、供需关系等多重因素影响下，大豆价格一直不明朗，八九月份连续走低。大豆收获后，保险公司很快就启动理赔程序，全年共为科洛合作社赔付了179万元因大豆价格下跌而产生的损失。

“银期保”项目还引入银行提供基于保单与订单的信贷支持，并构建了二次点价的增收机制。合作社在送粮后6个月的二次点价期内，只要觉得大豆1号期货的价格合适，就可以选择二次点价，从而享受后期价格上涨的收益。

如此，“银期保”为科洛合作社等广大种植主体构建起了覆盖从种到卖的全周期保障，实现了“贷款有门、种地有保、卖粮有路、增收有望”的良性循环。

探索十年多来，“保险+期货”模式从“点”上的经验，不断扩展成为全国“面”上可复制、可持续的实践，在广袤乡村扎下深根。

截至2025年底，大商所已支持开展了1500多个“保险+期货”项目，惠及农户183万户次，共实现赔付超20亿元。郑商所累计支持开展项目250个，覆盖全国16个省级行政区域的160个品种主产区。

业内人士称，“保险+期货”这一创新实践不仅为我国农业经营主体提供了有效的风险保障，更在巩固拓展脱贫攻坚成果、推进乡村全面振兴、服务农业强国建设等方面发挥了积极作用。 刘羽佳

中国太保

落地全国首单蔬果花卉类种苗“育繁推”科技成果转化保险

日前，中国太保产险浙江分公司联合浙江传化生物技术有限公司，在谢经安·传化农创村成功落地全国首单蔬果花卉类种苗“育繁推”科技成果转化保险，为种业振兴装上“保险芯”。

谢经安·传化农创村是传化集团在杭州萧山区浦阳镇谢家、径游、安山三村打造的乡村振兴示范项目，是浙江省“共同富裕示范区”建设中“政企村农”深度融合的标杆之作。中国太保产险浙江分公司精准挖掘谢经安·传化农创村的新技术、新品种“育繁推”一体化创新场景需求，直击农业科技项目投入高、高风险、长周期的痛点，精准覆盖蔬果花卉种苗从实验室培育、规模化繁育到市场化推广的全生命周期，有效化解因转化技术路线不确定、研发中断等导致的研发投入损失风险，为农业领域持续创新提供了稳定预期和安全屏障。

中国太保相关负责人表示：“新品种开发、优质种苗培育、栽培技术推广本质属于科技成果转化的重要范畴，通过‘科技保险+政企村农协同’的创新模式，护航种苗从‘实验室’走向‘大市场’，助力乡村振兴与农业强国建设。”据悉，中国太保将加快构建覆盖农业创新链、产业链、价值链全流程的综合保险体系，将“谢经安”模式复制推广至更多区域和领域。 孟维程

太平人寿山东分公司

筑牢金融“防火墙” 守护市民“钱袋子”

近日，太平人寿山东分公司、济南中心支公司积极参与“保险金融反诈”宣讲活动，宣传金融知识，提醒大家防范金融风险，守护财产安全。

太平人寿山东分公司高度重视此次金融风险防范宣导工作，组建宣导服务团队，针对当前金融领域常见的诈骗手段、风险隐患及消费者权益保护重点，精心筹备了丰富的宣导内容和宣传物料。活动现场，工作人员通过设置咨询展台、摆放主题展板、发放宣传手册等形式，向过往群众普及金融风险知识。针对老年人、金融知识薄弱群体等重点人群，详细讲解电信网络诈骗、非法集资、虚假理财等常见诈骗类型的识别技巧和防范要点，提醒大家警惕以“保本高收益”“保险骗局”等为诱饵的违法犯罪活动。针对保险消费误区、保单权益查询、理赔服务流程等问题，太平人寿山东分公司的服务团队也进行了耐心解答，引导大家树立科学的保险消费观念，合理配置保险产品，通过正规渠道维护自身合法权益。 王丽娜



兴业银行济宁分行 开展存款保险宣传

为切实提升市民对存款保险制度的认知度，筑牢区域金融安全防线，兴业银行济宁分行以“存款保险，安全保障”为主题，聚焦线下宣传主阵地，开展了多场景、面对面、接地气的存款保险宣传活动。

本次活动精准聚焦重点人群和关键场景，构建“网点主阵地+户外延伸宣传”的线下宣传网络。各营业网点发挥宣传主阵地作用，在厅堂LED屏滚动播放宣传标语，在服务窗口、等候区、自助设备区等醒目位置摆放宣传展板和折页，方便客户阅览。工作人员在客户办理业务时，结合业务场景讲解存款保险制度的核心内容，说明存款保险的覆盖范围、保障限额和实施意义，针对客户提出的“哪些存款受保障”“赔付流程如何”等疑问进行解答，实现业务办理与知识普及同步推进。

兴业银行济宁分行深入开展“进社区、进企业”户外延伸宣传活动。在社区广场、居民楼栋，宣传人员与社区居民面对面交流，重点向老年人、退休人员等群体普及存款保险知识，通过剖析真实案例，引导大家树立正确的存款保险观念。在企业厂区、办公区域，宣传人员为企业员工和经营主体详细解读存款保险对企业存款的保障机制，明确企业存款与个人存款同等受保的政策要点，增强企业的金融安全感。 褚夫月

浦发银行济宁分行 打造有温度、有速度、有深度的金融新生态

浦发银行济宁分行秉承“以客户为中心”的理念，通过适老化改造、优化服务流程、科技赋能提速增效等举措，推动网点服务从“功能化”向“生态化”升级，提供全方位、多层次的金融服务，打造有温度、有速度、有深度的金融新生态。

针对老年客群及行动不便人士，浦发银行济宁分行推进“敬老服务”体系建设，着力消除金融服务中的“数字鸿沟”与“沟通壁垒”。该行对厅堂进行无障碍改造，设置缓坡、防滑地面、呼叫按钮等，标识醒目易懂；网点专设“敬老窗口”与“银发暖心区”，配备老花镜、轮椅、血压计、急救药箱等便利设施；智能设备全面升级“长辈模式”，界面简洁、字大音清，并支持远程视频辅助，方便家人协同办理。该行对员工进行老年心理与服务礼仪专项培训，同时，优化服务流程，为老年客户开辟绿色通道，提供“一对一”引导，重要信息口头复核，确保业务清晰无误。此外，

该行定期举办“银龄智慧课堂”，围绕防诈骗知识、手机支付、社保认证等主题开展宣讲，助力老年群体安心享受数字金融便利。

针对小微企业、个体工商户开户繁琐、耗时长痛点，浦发银行济宁分行打造“企业开办直通车”专窗，实现流程精简与风控强化双提升。客户可通过“浦惠来了”App、微信公众号等线上渠道预填信息、上传材料，后台智能预审；线下专窗提供“一站式”受理，资料齐全且符合要求的，开户全流程可压缩至1小时内办结。该行引入OCR识别与RPA自动化技术，实现证照信息自动提取、表单智能填写。客户可通过短信实时追踪办理进度，过程透明高效。在严控风险基础上，同步落实账户分类管理、多重身份核验等措施，并为新开户企业配套提供普惠融资、代发工资、费用减免等综合权益，切实为本土小微企业发展减负增效。 王其玉

山东省煤田地质局第二勘探队

钻透岩层铸荣光 运河岸边竞风流

■通讯员 罗庆银 孙绪彬 张树青

他们以百日集训的汗水浇灌初心，在酷暑与伤痛中打磨救援硬功；他们以二十余次实战磨砺淬炼锋芒，在生死一线铸就铁军本色；他们以科技赋能的创新续写荣光，在赛场巅峰彰显山东力量——

在孔孟之乡的热土上，一面矿山救援的先锋旗帜高高飘扬——山东省煤田地质局第二勘探队（国家矿山应急救援山东特勤队），这支由山东省煤田地质局建设、扎根济宁的“地下生命守护者”，正以专业之姿、担当之力，书写着新时代应急救援的硬核答卷。

从2017年山东省矿山勘探应急救援中心成立，到2023年升级为国家级特勤队，这支队伍仅用六年时间便完成跨越式发展。成立以来，他们跨越多省征战22次矿山救援战场，在平邑石膏矿坍塌、栖霞山金矿爆炸、深江铁路“12·4”重大坍塌事故等重大事故中，创下多项救援奇迹，挽回巨额损失；以“专常兼备、平战一体”的独特优势，跻身国内领先行列，成为守护矿山安全的中坚力量。在第十三届全国矿山救援技能竞赛中，他们以绝对优势摘得团体全能一等奖，队员王凯、郭涛、陈勇强势包揽个人全能前三名，这群钢铁硬汉以钻杆为笔丈量坚守，以匠心技能诠释担当，在全国顶级赛场镌刻下“山东救援”的璀璨荣光。

淬火成钢：百日砺兵磨利刃

“冠军从不是风雨中的偶然绽放，而是180个日夜淬炼的必然结果。”团队教练陈东兴的话，道破了双冠背后的硬核密码。2025年5月，经过层层选拔的9名队员组建参赛队，进驻基地开启封闭式集训，向着全国巅峰发起冲击。

集训基地的综合训练场，是队员们与酷暑、疲惫较量的“主战场”。夏季午后气温超过40℃，队员们穿着厚重的防护装备练习车载钻机实操，汗水顺着额角滴入眼眶，浸透的作训服

紧贴肌肤，在地面结成层层盐渍，一天下来，拧干的衣物能析出细碎的白色盐粒。“清晨五点半的跑道，从不会因风雨而缺席。”队员程杰回忆，体能训练从每天3公里逐步增加至10公里，最多时有人单日奔跑20公里。下雨天无法室外训练，狭窄的宿舍走廊就成了临时跑道，急促的脚步声、粗重的呼吸声交织成奋进的节拍，回荡在基地的每个角落。

技术训练更是一场“毫厘必争”的极限较量。定向仪器操作要求毫米级精度，队员们反复拆装重达百斤的设备，手指被金属部件磨出厚厚的老茧，破皮渗血是常事，贴上创可贴便继续练习，每天实操次数不少于30遍；钻井液配制涉及粘度、密度等10余项参数，误差超过1%即判零分，为精准把控水质对溶液性能的影响，队员们曾因一次水质污染导致整桶溶液报废，当晚便通宵重做实验，直到摸透不同温度下的参数变化规律。

高强度训练让伤病成为常态，但没有一人退场。队员杨朔在训练中右腿半月板损伤，仍强忍疼痛完成理论学习和技术操作；多数队员的手腕、膝盖都因反复发力出现劳损，大家戴着护腕、护膝咬牙坚持，没人喊苦叫累。团队的凝聚力在集训中愈发坚固：队员郭涛在婚礼第二天便告别新婚妻子归队参训，婚房的喜庆尚未褪去，他已投身训练场的摸爬滚打；教练陈东兴临近比赛收尾才得知父亲已住院一周，为了不影团队节奏，他坚守赛场完成全部指导任务后，才匆匆赶往医院。23本密密麻麻的训练日志，每一页都记录着训练数据、操作心得与改进方案，“我们多抠一个细节，救援时就能多为被困人员争取一秒生机”，陈东兴的话，成为全体队员的共识。

实战砺刃：千锤百炼铸铁军

这支队伍赛场夺冠的底气，源于22次重大矿山及地质灾害救援的实战锤炼。作为国家级应急救援队伍，山东特勤队自成立以来，始终冲锋在救援一线，在生死考验中练就“召之即来、

来之能战、战之必胜”的硬核本领，而这些实战经验，都化作了竞赛中的制胜法宝。

在一次矿山事故救援中，常规救援通道因坍塌被彻底阻断，被困人员生命垂危。山东特勤队临危受命，采用自主摸索的定向钻进技术，克服复杂地质条件影响，仅用4.5天就完成628米深的救生孔，成功搭建起地面与井下的生命通道，为被困人员输送食物、药品与通讯设备，为后续救援赢得关键时间。另一次矿山救援坍塌事故中，队伍面对松散易塌的地层，创新采用“边钻进边加固”工艺，率先打通220米深的救生孔，与4名被困人员建立实时联系，稳定其情绪并指导自救，为最终成功营救奠定基础。

这些实战中沉淀的“法宝”，被逐一转化为训练科目。本届竞赛新增9个实战化科目，其中中钻探组的“车载钻机实操与冲击器拆装”等项目，与真实救援场景高度契合。队员们将“开孔即定向”技术、12套标准化救援流程灵活运用，车载钻机实操全程零失误，冲击器拆装快速精准，钻井液配制参数分毫不差。

“每一次救援都是与死神赛跑，必须做到精准高效。”团队领队张红卫表示。竞赛前一个月，全体队员主动放弃所有休息，日均训练时长超12小时；训练场上，“特别能吃苦、特别能战斗、特别能奉献”的训词在风雨中愈发醒目；宿舍里，“今日挥汗如雨，明日顶峰相见”的横幅见证着每一个奋斗的夜晚。这种“使命必达”的担当，让他们在赛场上从容应对各类突发状况，用实力诠释了“山东煤田铁军”的深厚底蕴。

科技赋能：薪火相传续荣光

“这次夺冠，是老队员的经验传承与新技术的创新赋能共同作用的结果。”教练陈东兴的话语，揭示了队伍长盛不衰的秘诀。山东特勤队始终坚持“老带新”培养模式，由李国军等实战经验丰富的队员担任专项教练，将历年救援案例拆解融入日常训练，手把手指导年轻队员掌握技术要领与应急处置技巧。此次参赛的9名队员中，3名“95后”队员表现亮眼，他们将新技

术、新思维融入实操，与老队员默契配合，在团体项目中展现出强劲的战斗力和团队协作的新生力量。

在技术创新与装备升级上，这支队伍从未止步。联合高校、科研院所与企业共建创新平台，同时攻关定向钻进、钻井液配制等核心技术。自主研发的带前置导向集束式循环环孔锤头实用新型专利，泥浆泵与柴油机快速连接装置入选国家安全生产应急救援中心“五小”创新成果，大幅提升救援效率。竞赛中使用的国产车载钻机，配备“动力猫道遥控对接”系统，可实现钻具自动化输送对接，比传统人工操作效率提升30%，对接精度提高25%；与进口机型相比，国产钻机技术自主可控，售价仅为进口机型的60%，后期维护成本低40%，完全适配救援现场的时效需求。

该队伍还引入国际先进设备300余台（套），建成全国首台套车载深井套管钻机，集成5G、数字孪生与VR仿真技术的培训系统，让新手操作失误率降低70%，培训成本减少50%。该系统内置真实救援案例的地质参数，可模拟“地层突变”“设备卡钻”等各类故障，实现“以练代战、战训合一”。在本届竞赛的技术装备展区，山东特勤队自主研发的模块化泥浆泵组引来广泛关注，其解决了传统泥浆泵体积大、运输安装不便的难题，成为科技赋能救援的生动例证。

载誉归来，队员们没有停下前进的脚步。王凯积极牵头组建“青年技术攻坚小组”，聚焦无人机勘查、AI辅助训练等智能化救援设备操作开展攻关；李国军等系统整理竞赛经验，优化训练方案，将新技术、新方法融入日常培训；全体队员主动承担起技术推广任务，将自身所学分享给更多救援同行。“荣誉属于过去，守护生命的责任永远在路上。”王凯的话，道出了全队的心声。风雨洗征尘，砺剑再出发。未来，国家矿山应急救援山东特勤队将继续践行“救民于危难、助民于困厄”的使命，在守护生命的征程上续写荣光，为矿山应急救援事业注入源源不断的山东煤田力量。

