

金融活水绘就乡村振兴新图景

金融是乡村振兴的重要驱动力。近年来,我国持续加大政策支持,推动盘活农村资源要素,引导扩大有效投资,满足农业经营主体多层次、多样化的融资需求,更多金融活水流向乡村沃土。

走进广西雄桂种猪有限公司的智能化养殖场,人工智能摄像头24小时监测猪舍情况,大数据算法精准调配饲料,每头猪佩戴着智能耳标……一个个“科技养猪”场景令人印象深刻。

“这两年金融对于农业科技企业支持力度加大,活体猪和专利也能作为授信依据,这让我们发展智能养殖更有信心。”公司董事长黄雄告诉记者,近期中国建设银行以生猪活体抵押为主要担保模式,为企业提供了1400万元资金支持,解决了企业发展关键时期的融资难题。

“家财万贯,带毛的不算”,这句话曾被一些金融机构视为衡量担保抵押物的“金科玉律”。不过,随着一系列拓宽农业农村抵质押物范围的举措持续落地,农村经营主体“有资产难抵押”的困境正逐步得到解决。

推进农村产权流转交易规范化试点,推动农村产权流转交易和融资服务平台建设应用,发挥动产融资统一登记公示系统作用……近年来,我国持续健全金融服务农村改革体制机制,推动盘活农村资源资产,增加农民财产性收入。

2025年12月,中国人民银行等三部门联合发文,推出

22条举措推广农业设施和畜禽活体抵押融资,进一步盘活农村资源要素。

“农业设施和畜禽活体是农业经营主体的重要资产,价值开发空间巨大。”中国邮政储蓄银行研究员娄飞鹏表示,通过支持确权、流转等举措,盘活农村资源要素,可以让原本零散、闲置的资源转化为标准化、市场化的有效资产,为金融投入提供支撑。

在进一步唤醒农村“沉睡资产”的同时,“三农”领域的金融服务水平也在持续提升,越来越多金融机构针对农村资源的特点推出定制化产品。

在江西鹰潭贵溪市硬石岭灌区,施工人员抓紧冬修水利的关键时期,为多条支渠安装了智能化水位监测设备。

农田水利建设投资规模大、运营周期长,资金保障是关键。贵溪市的五大灌区续建配套与现代化改造工程总投资超8亿元,为给工程项目提供长期、可持续支持,中国农业银行推出“资本金+专项债+银行贷款”的组合融资模式,为项目量身定制3.9亿元长期贷款,期限长达23年。

农业农村项目普遍存在周期长、风险高、收益低等特点,市场化金融机构参与意愿不足。2025年7月,中国人民银行、农业农村部印发《关于加强金融服务农村改革 推进乡村全面振兴的意见》,明确提出提升乡村建设金融服务水平,并鼓励金融机构统筹经营性和公益性项目,通过信贷联动、组建银团、项目打捆打包等方式,提供多元化融资

解决方案。

在政策引导下,越来越多地方围绕“资源变资产、资产变资本、资本变资金”的价值转化链条,不断探索创新发展模式。

在湖南湘乡,投贷联动模式持续推进,撬动更多社会资本投入高标准农田建设;在黑龙江,政策性银行和期货企业联手探索“保值贷”,更好满足粮食企业市场化收购需求;在山东东营,多方合力探索“土地托管+保底分红”模式的“种植贷”,有效盘活低效农业资源……

引导金融资源更长久、更可持续地流向乡村,要注重发挥政策工具“组合拳”作用。中国人民银行和农业农村部明确提出,要综合运用风险补偿、贷款贴息、激励奖补等方式,撬动金融资源投入乡村振兴。推动政府性融资担保机构发挥增信功能,支持“三农”等经营主体融资。

“通过担保、贴息、奖补等政策工具,可以推动‘直接投入’转向‘间接撬动’,提升资金使用效能,带动更多市场化资金与社会资本投入乡村振兴,持续激发乡村经济活力。”上海金融与发展实验室主任曾刚说。

当前,金融创新与乡村发展同频共振,资金保障与产业升级相得益彰。随着农村金融服务体系不断完善,更多金融资源将涌入乡村,持续巩固拓展脱贫攻坚成果,为农业强、农村美、农民富的乡村振兴新图景增添更多亮色。

吴雨

中国太保

推出“育肥猪期货收入保险” “保价格”又“保收入”

“养猪就像坐过山车,价格高时笑,价格跌时愁。”在福建省龙岩市新罗区,养殖户李斌看着自家存栏的4000多头生猪,语气中透出多年经营的感慨,如今他的神情显得从容许多。近日,李斌投保的福建省首单“育肥猪期货收入保险”正式生效,这意味着无论市场价格如何波动,他的养殖收入有了坚实的“保护垫”。

“我们这次推出的‘育肥猪期货收入保险’,核心是将生猪期货价格与实际出栏产量相结合,形成以‘生产收入’为保障目标的综合方案。”中国太保产险龙岩中支农险部负责人介绍,“它不仅管‘价’,还管‘量’。如果因为市场价格下跌,或者出栏数量低于预期,导致总收入低于约定水平,保险就会启动赔付。”

业内人士表示,原先的“保险+期货”主要依托生猪期货价格进行风险对冲,侧重于价格保障,而收入保险则将产量变量纳入模型,实现了对养殖经营结果的直接保障,更贴合养殖户的实际经营需求。

中国太保此次创新推出的收入保险既帮助农户应对市场与自然的双重风险,又推动保险业深化与资本市场的协同,提升服务实体经济的能力,未来不仅在生猪养殖,在其他价格波动大、生产周期长的农产品领域,比如鸡蛋、玉米、苹果等,都可以探索类似的收入保险产品,形成多层次农业保险体系。

孟维程

太平人寿济宁中支

保单“体检”防风险 20万元理赔显真情

太平人寿济宁中支的客户宋女士是一位从教二十余年的中学语文老师。近日,她在患病后快速获得20万元保险理赔,这一经历也让她深刻体会到保单定期“体检”的重要性。

宋老师一家早期曾购买过寿险产品,但投保后并未持续关注保障内容的变化与缺口。一次与学生家长的日常交流中,她结识了太平人寿代理人张经理。张经理提醒她,保单也需要像人的身体一样,每年进行“体检”,通过专业的保障梳理,及时查漏补缺,避免保障空白。

2023年,张经理为宋女士系统梳理原有保单时,发现她的家庭保障中恰好缺乏重疾这一关键环节。基于她的实际需求,张经理为她规划了重疾与医疗健康险相结合的组合保障方案,总保额20万元。

2025年5月,宋女士出现持续咳嗽症状,后经医院检查确诊为肺癌。经过及时手术治疗,她顺利出院。随后,宋女士向太平人寿济宁中支提交了理赔申请。公司迅速响应,高效推进审核流程,仅用3个工作日便将20万元理赔款支付到位。

“若不是张经理当初提醒我做保单‘体检’,我可能至今都不知道自己缺少重疾保障。”收到理赔款后,宋女士动情地说,“这笔钱实实在在地解决了后续治疗和康复的经济难题。”

王丽娜

新华保险

“保险+教育”跨界融合 构建多元维度教育服务体系

新华保险在教育服务领域持续深化布局,探索“保险+教育”的跨界融合模式,在原有留学规划与申请服务的基础上,进一步延伸至国内国际教育全链条服务。近期,新华保险与新东方教育集团达成全方位战略合作,与新东方100多家前途出国分公司、学校及国际语言学校成功对接,为客户提供覆盖子女全生命周期的教育服务解决方案。

合作聚焦家庭子女教育的核心需求,整合新东方全产业链服务资源,面向小学、初中、高中在读学生家庭,提供非学科辅导、素质素养提升、家庭教育、升学指导等服务;面向低龄、青少年、成人全年龄段学生,提供留学规划与申请、背景提升与学术指导、签证服务、留学考试备考、国际课程、等多项服务;利用寒暑假假期,为青少年学生提供国际游学、国内研学、营地教育及亲子旅行等服务。

此次与新东方达成战略合作,标志着新华保险正式构建起涵盖素质教育、国际教育、升学规划、家庭教育、亲子研学等多元维度的教育服务体系。自战略合作达成以来,新华保险各分公司与新东方各业务板块快速建立合作,国内教育服务及假期研学服务可覆盖全国28个城市,国际留学相关服务可覆盖全国40余个城市。

新华

中国人寿寿险公司

唤醒“睡眠保单”兑现承诺

“孩子下半年就要上大学,生活费还没凑齐,这钱来得太及时了。”独自抚养孩子的张女士声音透着释然,她从未想过,过世三年的丈夫于2016年投保的一份保单,会成为支撑家庭前行的底气。

这份被遗忘的保单,正是保险行业中常见的“睡眠保单”——因客户信息变更、遗忘、身故等原因,让它们静静沉睡在系统里,背后却牵动着一个个家庭的柴米油盐、求医就学与养老无忧。

近年来,中国人寿寿险公司持续开展覆盖全国的“睡眠保单”专项清理行动,以科技赋能、上门寻访、多元触达的方式,让一张张保单不再沉睡,让每一份曾经的承诺,都能在岁月中如期兑现。

平安产险邹城支公司

开展“亮尾行动”守护骑手出行安全

近日,平安产险邹城支公司与邹城交警大队携手在邹城开展了一场温暖且有意义的“亮尾行动”,为辛勤奔波的骑手们系紧了交通“安全绳”,送上了贴心的温暖关怀。

外卖、快递行业近年来快速发展,外卖小哥和快递师傅们奔波在大街小巷,为人们的生活带来便利。然而,他们在马路上频繁穿梭,面临的交通安全风险也日益增加。特别是在夜间或视线不佳的情况下,车辆尾部的辨识度不高,容易引发交通事故。平

安产险邹城支公司主动与交警部门携手,通过粘贴反光贴的方式,提高外卖和快递车辆的夜间能见度,降低事故的发生率。

活动中,骑手们将自己的车辆整齐地停放好,工作人员为他们的爱车贴上反光贴,并向他们发放宣传资料、讲解交通安全知识,普及交通法规、安全驾驶技巧等内容。平安产险邹城支公司相关负责人表示,今后将持续开展更多类似的公益活动,护航市民安全出行。

郑心蕊

“讲文明 树新风”公益广告

关爱儿童

健康 成长

关注未成年人思想道德建设

父母必须从单一、枯燥的说教, 向与孩子相互沟通、平等交流转变; 从重智育轻德育的现状, 向注重提高孩子的创造精神和实践能力转变。一方面父母要创建一个有利于孩子健康成长的良好家庭环境, 培养孩子好性格好习惯, 让孩子感受到爱, 身心健康地成长; 另一方面, 父母要解放思想, 给孩子自由的成长空间, 让孩子的心灵和梦想自由地翱翔, 孩子才能更健康地成长。



济宁日报社制作