

打好金融“组合拳”为民营企业发展保驾护航

全市农商银行



农商银行

济宁日报社

联合主办

山东省农村信用社联合社济宁审计中心

农商行快讯

泗水农商银行

党建引领

携手民营经济共发展

“今年的订单远远超过了去年同期，经济恢复的速度超过了我们的预期。”面对大批量的订单，泗水某机械公司负责人喜忧参半。泗水农商银行了解情况后，第一时间启动调查程序，为企业办理“创业担保贷”200万元，既解决了企业面临的融资难题，还降低了企业的融资成本，满足了公司项目规模扩大和日常周转资金需要。

今年以来，泗水农商银行坚持党建引领，坚守市场定位，推行党建与业务融合发展，不断创新信贷产品，增强服务功能，拓宽服务渠道，完善服务方式，切实加大对民营经济的支持力度。截至目前，该行民营实体经济贷款余额37.67亿元，服务民营经济客户7613户。

创新产品，解决融资难问题。立足县域民营经济实际，该行与省财信担保公司签订战略合作协议，推出“财信担保贷款”，解决普惠小微客户，“三农”、创业创新市场主体担保难题，目前累计发放“财信担保贷”9.34亿元。针对部分企业固定资产少、抵押物不足等问题，该行积极探索开展“应收账款质押”贷款，盘活企业应收账款资源，拓宽企业融资渠道。推出“人才贷”，助力企业转型升级。对民营企业引进的优秀职业经理人、高技术人才等，通过“信e贷”“薪e贷”等满足其生活消费需求，帮助企业留住人才。

便捷获贷，助民营企业轻装上阵。该行主动响应国家政策，用足用好人民银行专用再贷款优惠政策窗口，发放再贷款优惠利率贷款3.18亿元、支小再贷款1.25亿元，优先投向“三农”和小微企业，推动融资成本持续下降。深入落实“便捷获得信贷”工作要求，建立限时办结制度，明确业务流程和各环节办结时限，在营业部建立“第二政务服务大厅”，实现抵质押登记等业务“一站式”办结，让客户少跑腿。

通讯员 李超 任彦峰

梁山农商银行

金融赋能民营企业发展壮大

梁山农商银行积极发挥金融机构服务小微企业“主力军”作用，把支持小微企业作为服务全辖新发展格局、支持实体经济的重要内容，切实助力小微企业发展壮大和区域经济发展良性循环。截至目前，该行民营企业贷款余额21.35亿元。

赋能增量扩面，持续增加信贷投放。该行一是结合资源禀赋、行业特点，依托上级提供的无贷首贷名单，提高普惠小微企业“首贷率”，进一步增加小微企业金融供给。二是围绕先进制造业、地方特色优势产业集群发展，全方位支持挂车生产、配件制造、清洁能源、稀土制造、印刷传媒等企业发展壮大，累计投放贷款3.25亿元。

赋能线上产品，持续优化服务流程。该行一方面上线了以普惠化、移动化、智慧化、场景化为主要特征的信贷产品体系，并根据使用情况，对该产品体系的受理、审查、审批、发放等业务流程持续优化升级，旨在在进一步提升办贷效率，更好地服务小微企业。另一方面主动对接小微企业“随时性”信贷需求，对现有的“信e贷”“创业担保贷”“女神贷”等线上信贷产品进行广泛宣传推广，帮助企业“一户一策”甄选“纾困”产品，全力满足企业全生命周期融资需求，“真金白银”协助企业降低融资成本。

赋能底线思维，持续做实风险防控。该行强化“线下”“线上”互动。在线下，双人深入企业，全面了解其生产、经营、发展等运营情况；在线上，多方联动政务部门、第三方平台的数据源，对企业进行精准“画像”。强化后台监控，不断更新线上监测体系，合理增设监测指标，不断提升监测频度，及早发现企业风险，以便及时作出应对措施。强化合规管理，常态化开展合规展业、廉洁从业教育，将合规理念根植于心，实践于行，持续推动各项业务行稳致远。

通讯员 徐浩 张宇

贷”“鲁科贷”等政策性产品，加大传统制造业设备更新、技术改造资金支持，助力传统产业转型升级。创新“碳排放权质押贷”“仓单质押贷”“应收账款质押贷”等信贷产品，重点支持制造业企业技术改造升级、流动资金周转。助力发展科技金融，打造“金融赋能+科技创新+企业发展”模式，强化对新能源、高端化工、食品等科创类优势产业集群的支持力度。

赋能民营新能源企业加快发展

山东宏电能源工程有限公司位于泗水县泗河街道办事处泉源大道路北，公司是一家从事新能源工程、电力工程的民营企业。近期，该公司承接了辖内新建社区的输电、供电、受电电力设施的安装工程，急需购进一批光伏板、变压器等原材料，但是公司自有资金不足，难以解决周转难题。泗水农商银行了解到企业现状后，立即开展调查，开通绿色通道，2天内为企业发放流动资金贷款300万元，为企业送上了“及时雨”。

“没想到这么快就能够发放贷款，这真的超出了我的预料。这笔信贷资金为我们企业发展注入了‘强心剂’。”公司负责人宋经理说。

全市农商银行深入贯彻落实“便捷获得信贷”工作要求，建立限时办结制度，明确业务流程和各环节办结时限，建立智慧政务服务区，增设民营和小微企业服务窗口，充实专项服务客户经理推广“一站式”服务措施，让客户“只跑一次腿”，提供“贷款随时审批、窗口优先办理、业务限时办结”等优质服务，不断深化民营企业金融服务的广度和深度。积极落实国家减费让利惠企政策，细化减费让利实施细则，着力帮助民营企业降低融资成本。用足用好人民银行支农支小再贷款优惠政策，为民营企业发放利率优惠贷款，提供低成本和普惠性资金支持。

通讯员 孟浩博



民营企业等企业对接全覆盖。深化“四张清单”营销对接、重点行业客群营销，依托智慧营销系统科技赋能，发挥信贷人员“大挎包”优良传统，持续下沉服务重心，“进企业、进项目、进园区”，重点对经营正常、信用良好、有融资需求的民营小微企业，实行一对一走访，“一企一册”建立金融服务档案，根据企业实际经营情况、资金需求状况，持续加大信贷资金投放力度，全力满足小微企业融资需求。

支持民营制造企业科技创新

山东海燕泵业制造有限公司位于微山县高楼乡王楼工业园内，公司主要从事喷灌机、潜水泵、机械设备、发电机及发电机组等生产以及建筑安装工程和喷泉工程的设计与施工，主要用于农业用地喷灌、高压喷泵、农业基本农田改造等，年销售收入达3000余万元。该企业已入库国家级科技型中小企业、省级专精特新企业、省级创新型企业。

今年年初，正当新产品即将大规模推向市场时，公司负责人薛波却犯了难——原有产线扩能、新建研发基地、购买生产装备都需要资金，在确保正常生产运营前提下，资金缺口不小。一筹莫展之际，微山农商银行客户经理在上门对接时了解到公司情况后，第一时间展开贷款调查并为其推荐了“科技成果转化贷”，为企业开通了绿色通道，从审批到放款，仅两天时间为公司发放信贷资金200万元，为企业抢占市场提供了助力。“在公司发展的关键节点，多亏了农商银行发放的200万元‘科技成果转化贷’，解了公司的燃眉之急。”薛波说。

目前，公司电机转子自动焊接工艺、自动下线设备等投入使用，使得制造更加智能化，减少了人工成本，提高了生产效率，有力促进了企业高质量发展。

全市农商银行围绕科技型小微企业，推广“科技成果转化贷”“知识产权质押贷”等信贷产品，解决企业在科技研发、科技成果转化等方面的融资问题。运用“技改专项



微山农商银行坚持以服务地方经济发展为己任，持续加大对涉农、小微企业、新型农业经营主体、县域特色产业、新兴产业等方面的支持力度，通过抓实普惠金融、聚力信用圈创建、创新金融信贷产品、优化服务流程、加大减费让利力度等，多措并举提升金融服务民营经济质效，助力民营企业蓬勃发展。截至目前，累计发放支持民营企业贷款71.07亿元，较年初增加4.86亿元。

■通讯员 卜娉娉

邹城农商银行

健全机制 优化服务 助力民营企业高质量发展



为解决民营企业融资难题，邹城农商银行积极开展“千企万户大走访”活动，精准锁定民营企业需求，为企业把脉问诊，对症下药，全力助推民营企业高质量发展。截至目前，该行信贷支持民营企业333户、金额23.58亿元，为企业发展注入了充足金融“活水”。

构建走访对接机制，锁定企业金融需求。为做好民营企业金融服务工作，该行成立了以董事长为组长的支持小微企业融资协调机制工作专班，并构建了总行、支行、挂职干部三级走访对接机制，开展全方位走访对接，精准锁定企业客户金融需求。邹城市太平镇是典型的工业乡镇，经济活跃企业多，在建项目也多，在企业发展及项目建设期间，金融需求较大。因此，太平镇辖内企业成为该行的重点攻关对象。山东蔚扬药业是一家医药生产企业，企业处于创业初期，随着订单增多，急需资金支持。获得该企业信息后，邹城农商银行组织审查人员和支行信贷人员，上门对接企业金融需求，梳理贷款流程，整理贷款资料，以最快速度向蔚扬药业发放300万元创业贷款。“这笔贷款解了我们的燃眉之急，平时政府对我们帮助也很多，营商环境很好，下一步我们打算把总公司也搬过来。”企业总经理黄敏高兴地说。

一企一策专项服务，快捷办贷助企发展。为满足不同企业的金融需求，该行按照“一企一策、一问题一方案”的要求，为企业量身定制个性化服务方案。位于邹城市唐村镇西牛庄村的山东燕青农牧发展有限公司是邹城市唯一一家从事规模化、科学化的珍禽养殖繁育企业。正当企业发展进入正轨时，资金短缺成为企业负责人头疼的难题。邹城农商银行工作人员了解到该企业的情况，他们结合企业发展情况迅速制定了专属金融服务方案，并为其开辟了绿色通道。从贷款申请到放款成功不到一周时间，170万元贷款就发放到了企业负责人手中，解决了企业资金的燃眉之急。

全面推行线上办贷，精准“滴灌”企业需求。家住邹城市郭里镇的韩老板开办了一家彩印包装厂，凭借自身经营能力和彩印包装需求大、范围广的优点，彩印包装生意规模逐渐扩大，现有的机器设备难以达到生产需求。为解决这一难题，韩老板计划通过

生产设备采购来增加生产效率，但由于应收货款无法及时到账，导致手头资金不足。郭里支行客户经理在对接走访过程中了解到韩老板的问题后，向韩老板推荐了“家庭亲情贷”。但因为韩老板需紧急外出对接供应商，设备采购也迫在眉睫，贷款发放就成了难题。这时，客户经理提出可以通过手机银行进行线上放款，出门在外也可以自行发放贷款。在客户经理的悉心指导下，韩老板和妻子通过手机银行成功将15万元贷款发放到了银行卡中，顺利完成了设备采购。

邹城农商银行牢记“送服务、解难题、促发展”活动要求，始终把满足客户的金融需求放在首位，积极推动线上信贷业务遍地开花，不断提升办贷效率和服务体验，坚持让“数据多跑腿、客户少跑路”，为当地民营企业发展作出了积极贡献。

通讯员 孟令勇