

金融活水浇麦田 济宁农商来帮忙

在乡村振兴战略的深入推进下，金融服务助力“三农”发展的步伐愈发坚实。近年来，济宁农商银行切实贯彻“优化营商环境，做好便捷获贷”的服务宗旨，立足“三农”助力乡村振兴，为农业现代化建设和农民增收致富提供了有力支持。截至目前，该行累计发放农户贷款近3万户，金额高达60亿元。

在高新区张女士承包的1000余亩高标准农田里，施工人员正在安装现代化灌溉设备，实现PVC管道+射频器控制的半智能化管理，对农用井进行电子化控制，运用手机App即可实现自动化灌溉。由于今年冬春季雨雪较少，急需进行麦田返青灌溉，张女士高兴地说：“再过几天就能够将设备安装完毕，可以灌溉麦田了。”

就在10天前，张女士还为购进设备及管件所需资金而发愁。据了解，张女士是本地小有名气的种植专业户，承包土地数量逐年增加，目前已经初具规模。由于设备投入资

金大，融资渠道较少，资金问题让她犯了难。济宁农商银行在走访过程中了解到她的困境，制定金融服务方案，顺利为其发放200万元的创业优享贷款。张女士感慨，有了这笔资金购买设备及管件，可以及时灌溉所有的麦田，为小麦越冬后的返青做好充足保障。

济宁农商银行创新“党建+金融”服务模式，选派党员干部到辖内街道挂职金融副镇长（副主任），做好政银合作“联络员”，三农发展“服务员”、普惠金融“宣传员”、创业致富“指导员”，全面参与乡村振兴发展工作。挂职副书记深走访、解难题、真对接，结合政策及企业实际，上门为企业提供个性化信贷服务，助力辖内企业发展、商户居民增收。

企业便捷获得信贷、融资渠道愈发顺畅的背后，是济宁农商银行不断优化营商环境、大力发展普惠金融、加大对实体经济支持力度度的体现，挂职人员深耕小微市场，挖掘业务

增长潜力，促进信贷服务更加精细化。该行开展“行业客群”对接工作，筛选出重点行业、优势企业，对行业龙头、示范企业、先进单位等开展走访对接，“线上+线下”提供精准化服务，创新政银合作模式，为企业发展壮大提供金融动力。截至目前，该行为42家重点攀登企业、56家市农业重点龙头企业提供5亿余元的信贷支持。

济宁农商银行精准扶持本地优质小微企业、攀登企业、种养大户等，重点服务现代种养业、乡土特色产业等领域的发展，深度挖掘农业、养殖产业等资源，拓宽客户融资渠道，推荐农业按揭贷款、鲁担惠农贷、财信担保贷等金融产品，投放涉农类贷款近80亿元，惠及种植、养殖、乡村产业企业、农户等共计2万余户。结合农民群众的生活作息规律，开办“金融夜校”活动，宣传金融知识、防诈骗技巧、惠农政策、致富信息等，有效满足老百姓的金融需求。

屈曰亮

工行济宁分行 提升普惠金融质效 助力小微企业获得信贷

今年以来，工行济宁分行坚持“做真、拓户、扩面、增量”发展思路和“标准化、线上化、数字化、场景化”发展路径，以“四个转变”持续提升普惠金融服务覆盖率、可得性、满意度，助力小微企业获得信贷。

从“无目标碰客”向“精准找客”转变。该行通过摸底辖内客户分布情况，建立有效服务模式，持续开展首贷户专项服务活动，现场为客户测额，提高业务成功率，切实解决小微企业“首贷难”的痛点。

从“产品导向”向“客户导向”转变。工行济宁分行积极创新农担快贷、供应链、科创e贷、文旅贷、商户贷等普惠产品，满足“三农”主体、小微企业和个体工商户的差异化金融需求。通过对客户经理开展综合产品培训，进一步提升其综合能力，实现从“以产品为中心”向“以客户为中心”的转变。

从“各自为战”向“协同服务”转变。该行加强公私联动，提升网点小微企业业务的经营能力。发挥网点阵地优势，增加网点与客户的交互场景，提升网点综合服务能力。强化网点赋能，支行建立“协同服务”机制，由支行客户部门对网点实施“协同三部曲”。通过“协同服务”机制，有效提升网点效能、人员效能。

从“线下为主”向“线上线下协同经营”转变。工行济宁分行持续用好线上贷款产品，高度重视对小微企业客户的拓展，对“专精特新”等科技创新型企业提供线下融资、代发工资等定制化金融服务，优化普惠金融客群结构，提升了普惠金融服务质效。

于鹏

浦发银行济宁分行 开展合规教育 筑牢发展基石

浦发银行济宁分行聚焦青年员工培养，以“传承五四精神·锻造金融生力军”为主题，通过教育培训、合规强化、红色引领等多维度举措，全面提升青年员工综合素质，为全行高质量发展注入青春动能。

深化合规教育，夯实职业发展根基。浦发银行济宁分行高度重视青年员工的合规意识培养，组织新提拔干部和新入职员工开展专题合规培训，通过案例警示教育、制度学习和廉洁从业座谈，筑牢青年员工的底线意识。

融合红色教育，传承使命担当。该行将党性教育与青年成长深度融合，组织青年员工参观红色教育基地，回顾革命先辈的奋斗历程，引导青年员工坚定“金融为民”的理想信念。

搭建成长平台，激发创新活力。浦发银行济宁分行通过“青年座谈会”“业务技能竞赛”等形式，搭建交流学习平台。在座谈会上，青年员工围绕数字化转型、客户服务优化等议题建言献策；在业务竞赛中，他们通过实战模拟提升专业能力。

强化团队协作，凝聚青春合力。为增强团队凝聚力，该行成立青年突击队，策划“青年员工素质拓展”活动，通过协作任务、主题辩论赛等形式，加强内部沟通与协作能力。

持续赋能，护航成长。浦发银行济宁分行坚持“人才兴行”战略，先后推出“青年导师制”“轮岗实训”等长效培养机制，后续结合数字化转型需求开设专项课程，助力青年员工成长为“懂业务、善创新、守底线”的复合型人才。

王其玉

邹城农商银行 感恩母爱 温情相伴



近日，邹城农商银行钢山支行举办了“感恩母爱，温情相伴——钢山支行母亲节暖心献礼”主题厅堂活动，通过金融惠民服务与暖心互动，为母亲们送上节日祝福，传递感恩与关怀。

活动期间，邹城农商银行钢山支行特别推出“母亲节专属产品套餐”，为女性客户提供高收益、低风险的存款、理财、保险产品。开设“母爱优先窗口”，为陪同母亲办理业务的家庭提供绿色通道，减少等待时间。同时，为前厅网点办理业务的女性客户提供精美礼品，提升客户服务体验。

王珂



5月10日，济宁银行第八届职工运动会在山东理工职业学院体育场举行。本届运动会以“走在前、勇争先、创一流、展风采”为主题，设置个人和团体两大类28个比赛项目，既有展现个人竞技实力的长短板、踢毽子、跳绳、投壶、滚铁环、铅球等传统项目，也有考验团队协作能力的4×100米接力、集体跳大绳、旱地龙舟、同心击鼓、拔河等集体项目。来自总行及各分支机构的23支代表队，910名运动员同场竞技，以昂扬的姿态诠释济宁银行团结拼搏、锐意进取的精神风貌，以运动的活力彰显济宁银行生机勃勃、改革创新的发展动能。

■王成新 摄



邮储银行济宁市分行 服务实体 普惠民生

2025年是“十四五”规划的收官之年，也是“十五五”规划的谋篇布局之年。在这承上启下的重要节点，邮储银行济宁市分行全面贯彻新发展理念，深度融入新发展格局，践行长期主义，坚持可持续发展，在助推经济社会高质量发展中彰显国有大行的使命担当。

服务实体经济，润泽千行百业。邮储银行济宁市分行积极落实济宁市委、市政府“一个万亿”“五个倍增”战略要求，持续加大对区域战略实施的支持力度，建立重点区域的一体化服务机制，以金融之力激发区域发展活力。紧跟政策指引，为先进制造业、产业链供应链等重点领域提供有力金融支持。立足中小企业生产经营场景和金融需求，构建“信贷+”服务模式，助力广大中小企业发展壮大。2025年以来，制造业中长期贷款年增2.91亿元，增速32.12%；发放科创类贷款年增2.96亿元，增速15.78%，普惠型小微企业贷款年增3.49亿元，增速3.05%。

深耕普惠沃土，绘就共富篇章。邮储银行济宁市分行致力于打造“服务乡村振兴主力军”“普惠金融标杆行”，扩大金融覆盖面，提高服务普惠性。聚焦乡村产业、乡村建

设等重点领域，支持农业农村现代化建设，筑牢农业强国建设根基。2025年以来，该行累计发放三农贷款49.64亿元，农担贷款8.49亿元。

坚持绿色发展，擦亮生态底色。邮储银行济宁市分行坚持绿色发展理念，全面推进绿色银行建设。聚焦“碳达峰、碳中和”目标，大力发展可持续金融、绿色金融，加大清洁能源、绿色制造、节能环保等绿色金融重点领域信贷资源供给。截至4月末，绿色贷款余额27.23亿元，年增2.21亿元，增幅8.81%。

齐心协力筑梦，共创美好生活。邮储银行济宁市分行践行金融为民初心，围绕人民金融需求变化改善金融供给体系。将消费者权益保护融入公司治理、企业文化和经营发展战略，持续完善消费者权益保护的全流程工作机制，积极做好个人信息保护，夯实消费者权益保护“三道防线”，守好人民群众的“钱袋子”。该行积极做好投资者宣教、社区公益、学习雷锋、防范诈骗等公益宣传工作，持续开展“邮爱公益”，为欠发达地区和乡村学子提供教育资金资助及成才支持。全市营业网点向社会开放“邮爱驿站”和“劳动者户外驿站”，为市民提供暖心服务。

张龙

济宁农担联合工行济宁分行 举办乡村振兴服务能力提升暨重点农担产品专题培训

5月13日，山东农担济宁分公司与工商银行济宁分行共同举办乡村振兴服务能力提升暨重点农担产品专题培训。双方通过政策解读、产品培训、经验共享等形式，进一步畅通涉农融资渠道，为全市新型农业经营主体注入金融活水。

培训会上，省工行普惠金融事业部经理张一甫针对普惠涉农重点产品进行了系统讲解；工行金乡支行业务经理毕文硕现场演示了“农担快贷”全流程操作系统，通过“农户建档—大数据授信—线上放款”三步骤，可实现3分钟申请、1小时审批的极速体验；省工行王昊经理详解“惠农e借”产品矩阵，针对种粮大户、合作社等不同主体定制差异化授信方案。山东农担济宁分公司副主任马强结合各县区农业产业特点、节气时令、典型案例等，重点分享了鲁担惠农贷业务范围、获客办理、风险合规等业务要点。

工行济宁分行党委委员、副行长路清杰副行长介绍，工商银行近年来创新推出“农担快贷”“惠农e借”等特色产

品，构建起“线上+线下”立体化服务体系。今年与济宁农担协同发力，实现新增业务43户、金额6707万元，业务规模跃居全省第三位，彰显了银担合作的叠加效应。

山东农担济宁分公司负责人丁运国表示，山东农担与工行在服务乡村振兴领域具有深厚的合作基础和天然互补优势。双方通过数据共享、系统直连等机制创新，破解了农业经营主体“融资难、融资贵”痛点。银担双方将锚定“金融服务扩面、上量、提质”的核心目标，加大“农担快贷”“惠农e借”两款产品的推广力度，持续深化“数据共享、系统共联、风险共管、生态共建”的合作机制，共同谱写金融服务乡村振兴的新篇章。

此次培训会通过政策赋能、科技赋能、服务赋能，为济宁市乡村振兴注入强劲动能。银担双方表示，将共同构建“全方位、多层次、可持续”的农村金融服务体系，奋力书写金融服务乡村振兴的“济宁答卷”。

济宁日报全媒体记者 梁汝腾 通讯员 李超冉

中国人寿寿险公司

构筑智能风控新长城 连续27季蝉联A类评级

中国人寿寿险公司深入践行ESG发展理念，将环境、社会、治理要求深度融入全面风险管理体系，通过构建“1+7+N”全面风险管理制度体系、制定《ESG风险管理办法》、强化风险管理考核等措施，推动公司连续27个季度保持行业A类风险综合评级，打造了金融央企风险管理的创新样板。

统筹发展与安全，构建扎实有效的风险防控体系。中国人寿寿险公司将风险防控放在发展全局中统筹推进，持续健全内控合规和风险管理体系，将风险防控从“事后处置”前移到“事前预防”和“事中控制”关键环节，以数字化手段筑牢有效防控系统性风险的安全防护网。

建立健全全面风险管理体系及完善的风险治理架构。该公司积极构建高级管理层组织实施、风险管理职能部门牵头、各职能部门主责的风险管理组织体系，优化风险管理流程，完善风险管理运行机制，对各类风险进行识别、评估、监测和应对。

建立风险管理责任考核机制，按照“偿二代”监管规则等相关要求，将风险管理制度健全性和遵循有效性纳入对部门及高级管理人员的绩效考核体系，并将风险管理考核覆盖各级人员，切实增强各级管理人员的风险意识和责任意识。

郑勇

中国太保寿险济宁中支

开展反洗钱宣传

为切实维护金融秩序稳定和金融消费者的合法权益，中国太保寿险济宁中支积极开展反洗钱宣传活动。通过零距离、互动式宣教，向市民普及金融知识，助力构建和谐金融环境。

活动围绕“普及金融知识 守护财产安全”主题，工作人员与“诚信荣誉之星”消保宣传大使通过悬挂横幅、发放折页、案例讲解等形式，重点向公园游客中老年人、新市民等群体普及金融知识，讲解反诈防骗、理性投资、个人信息保护等。在“以案说险”环节，消保宣传大使结合自身诚信服务经历，讲解“养老集资诈骗”“征信修复骗局”等真实案例，揭露常见诈骗手法，提醒群众警惕高收益陷阱。

孟维程

新华保险济宁中支

金融知识面对面 保障权益防风险

近日，新华保险济宁中支微山营销服务部走进微山湖国家湿地公园，组织开展“金融知识面对面”宣传活动，通过零距离、互动式宣教，向市民普及金融知识，助力构建和谐金融环境。

活动围绕“普及金融知识 守护财产安全”主题，工作人员与“诚信荣誉之星”消保宣传大使通过悬挂横幅、发放折页、案例讲解等形式，重点向公园游客中老年人、新市民等群体普及金融知识，讲解反诈防骗、理性投资、个人信息保护等。在“以案说险”环节，消保宣传大使结合自身诚信服务经历，讲解“养老集资诈骗”“征信修复骗局”等真实案例，揭露常见诈骗手法，提醒群众警惕高收益陷阱。

王锐



太平财险济宁中支

以商业性农险 跑出农险发展“加速度”

太平财险济宁中支履行金融央企的初心使命，以特色农险业务为切入点，构建广覆盖、多品类、深保障的农业保险格局。在做好政策性农险的同时，积极扩大商业性农险覆盖面，以商业性农险助力农险高质量发展。截至4月末，太平财险济宁中支已签单农险565.6万元，同比增长228.84%，其中商业性农险签单374.5万元，占比66.21%。

商业性农险为广大种植户和种植企业提供了风险保障，为他们解除后顾之忧之忧，全身心投入生产。2024年度，“商业性小麦降雨指数保险”为邹城市中心店镇20余户种植大户提供了充分的收获期保障。2024年到2025年度，太平财险济宁中支为邹城市3家食用菌种植企业提供了食用菌种植保险保障，承担生长期易发风险，累计为企业挽回损失200余万元。

王洪军

中国银行邹城崇义路支行

普及金融知识 守护市民“钱袋子”

为进一步做好金融消费者权益保护工作，增强金融消费者的权益保护意识，中国银行邹城崇义路支行不断提升金融服务水平，加大金融知识宣传力度，组织开展了形式多样、内容丰富的金融知识宣传活动，进一步加深了公众对金融知识的了解，提高了风险防范能力。

该行立足网点主阵地，工作人员在客户等候办理业务的间隙，向客户普及金融产品“三适当”、存款保险等金融知识。此外，他们走进企业，通过发放宣传资料、现场讲解、咨询互动等形式，向企业员工讲解非法集资的形式和危害，结合实际案例，普及安全用卡常识，提醒企业员工提高警惕，树立合法合规的投资意识，理性选择金融产品。

赵倩楠