



本报记者 万德龙

近日,记者走进圣达、金宇、交运、润华、美恒汽车城等城区汽车销售聚集地看到,曾经风光无限的合资车4S店陆续落下帷幕,取而代之是各种国产新能源品牌。12月是各家车企冲刺全年销售业绩的关键时刻,在报废和置换补贴进入尾声的时间节点,汽车经销商纷纷使出了浑身解数。



## 新能源车补贴退场倒计时

# 经销商如何打响收官战？

## 2024年度“国补”“省补”即将收官

“现在业内普遍预测明年延续或者出台新的报废补贴和置换补贴政策,毕竟国产新能源汽车尚且属于扶持阶段,需要借着政策优化的东风来抢占市场。我们当然希望补贴力度越大越好,能否突破今年新能源汽车‘国补’2万元、‘省补’至高1.5万元的上限,我们行业内部人员普遍持有乐观态度。”12月4日,某新能源品牌济宁地区市场部负责人许经理告诉记者。

据了解,山东省汽车置换补贴政策将于2024年12月31日结束。该政策是我省为了促进汽车消费优化升级而实施的一项措施。个人消费者在政策期间转让本人名下乘用车,并在省内购置新能源或燃油新车,可申请补贴。

2024年国家汽车报废更新补贴政策也将于2024年12月31日结束。根据政策规定,报废国三及以下排放标准燃油乘用车或2018年4月30日前注册登记的新能源乘用车,并购买符合规定的新能源乘用车或2.0升及以下排量燃油乘用车的消费者,可以享受一定补贴。补贴的申请时间截至2025年1月10日24时,消费者需要在该日期之前完成报废旧车、购置新车以及提交补贴申请等相关流程。

政策实施期间,申请人购置同一辆新乘用车不得重复申请享受国家汽车以旧换新或山东省汽车置换更新补贴。此外,补贴申请信息审核期间,购置的新乘用车应始终登记在申请人名下,否则审核不予通过。

## 现车销售占据市场成交主力

“我原本打算入手吉利星愿,由于新车上市预定量爆单,年底前到不了,所以我购置了比亚迪海鸥,赶上了‘国补’的末班车。”市民王女士告诉记者。

近日,记者在采访中发现,汽车消费者最关心的莫过于能否赶上补贴的末班车。为此,摆在车企面前最大的难题就是产能,特别是那些“产能即销量”的热销车型,订单已排至2025年,这在很大程度上影响了新客户的选择。

一方面,消费者为了获取补贴进而选择购买现

车;另一方面,经销商尽可能抢占车源。“10月过后,受补贴政策的影响,汽车销售没有迎来传统的淡季,反而保持较高的销量。车源始终是经销商最关心的问题,只要有车就不愁卖。”某合资品牌销售人员马经理告诉记者。

“为了迎接年末的销售小高峰,我们预定了20多辆车。厂家赶在11月底的官方降价活动,我们的现车资源很快就会出清。”某国产新能源品牌销售人员窦经理说。

## 微型纯电动代步车一跃成为年末最火车型

眼下购买一辆新能源汽车最低需要多少钱?1万元出头!带着这一疑问,记者进行了采访。

“您看到的这款微型纯电动代步车,官方续航222公里,指导价3.69万元。若您有一辆报废车,可以领取2万元的‘国补’,再加上厂家的3000元限时置换补贴,现在裸车到手只需要1.39万元,算上车险,只需1.7万元上路。这是能悬挂新能源牌照的正规车辆,经过工信部报备的具有安全保障的

新能源汽车。”销售人员王经理告诉记者。

记者调查发现,眼下最火爆的车型莫过于微型纯电动代步车,由于其价格优势,因此在叠加各类补贴的情况下,消费者几乎可以实现“免费换车”的目标。与此同时,售价在15万元至30万元之间的中高端车型,则受制于产能、降价以及产品迭代等因素的预期效应,近期出现了订单下滑的现象。



市场预测

## 10至15万元级家用SUV 明年将群雄逐鹿

今年上半年最火的车型是什么?以小米SU7为代表的20万元级中大型新能源轿车俨然成为了市场共识。下半年,中大型SUV市场的迭代更新又成功吸引了大批购车者的关注。各家车企拿出最高的配置和足够诱人的价格,将今年的车市打上了浓厚的“新能源”标签,传统内燃机汽车的销售颓势越发明显。明年的汽车销售领域又将有哪些惊喜?

“明年各家车企发力的主力车型已经初露头角,这些车型在近期开幕的广州车展上已经透露了一些信息。根据业内的判断,明年的汽车销售领域,10至15万元级别的家用车或许成为火力集中点,包括小米、领克、理想、小鹏等在内的新势力品牌,都将发布这一级别的车型,由此而来的价格战也在所难免。当前,小鹏、银河、极氪等车企通过官方降价、降低入门车型门槛价格等方式,L2+级别智能辅助驾驶纯电车型的价格已经降至15万元左右。随着即将面世的几款车来看,这一价格或许再次下探至15万元以内,甚至10万元级别。”徐经理说。