

金融暖巢助安家

浦发银行济宁分行多措并举服务新市民

为深入贯彻落实国家关于加强新市民金融服务的相关要求,浦发银行济宁分行聚焦新市民在创业、就业、安居等方面的需求,优化服务流程、创新产品模式,特别是在春节假期期间,推出系列暖心举措,助力新市民及返乡人员温暖过年。

畅通开户渠道,便捷金融服务。针对新市民及春节返乡人员时间紧张、证明材料有限等特点,浦发银行济宁分行在风险可控前提下,积极推行简易开户流程,灵活受理多种身份辅助证明。通过后台数据核查与绿色通道服务,大幅缩短业务办理时间,让返乡人员及新就业群体能够快速获得基础支付结算服务,切实解决“开户难、手续繁”的痛点。

定制专属产品,传递金融温度。该行依托总行新市民专属借记卡及特色金融产品,结合本地实际,推出涵盖费用减免、便捷信贷、理财咨询等权益的综合服务方案。针对春节期间返乡人群的短期

资金周转、消费购物等需求,提供适配的金融产品,并通过线上渠道开展节日专属优惠活动,让金融服务更具亲和力与获得感。

延伸服务触角,送暖到企入户。春节期间,该行组织多支移动金融服务队,主动走进工业园区、建筑工地、商贸市场等新市民集中区域,上门办理工资卡、激活社保功能、宣讲金融政策。同时,在火车站、汽车站等返乡人流密集区设立临时服务点,提供业务咨询、反诈宣传等便民服务,打通金融服务的“最后一公里”。

筑牢安全防线,守护资金平安。结合春节期间电信诈骗高发态势,分行积极开展“金融安全伴您回家”主题宣传,重点面向返乡人员、外来务工群体,通过案例讲解、折页发放、短视频提示等形式,普及防骗反诈、理性借贷、个人信息保护等知识,帮助新市民守好“钱袋子”,安心过大年。

(通讯员 王其玉)

平安产险济宁中支

专业承保筑防线 高效理赔解企忧

近日,在我市某大型活动筹备期间,平安产险济宁中心支公司针对合作单位的经营场景与大型活动的风险特性,开展专业的现场风险勘查与精准的责任评估,为其定制了适配的平安公众责任险承保方案,全面覆盖活动期间的意外责任风险,提前为企业经营筑牢保障防线。

活动举办期间,投保单位因公众责任险项下发生意外情况,经营面临一定压力。平安产险济宁中支依托前期建立的风险档案与服务预案,承保与理赔团队快速联动,第一时间响应报案并介入案件处理。理赔团队在承保风控数据的支撑下,主动对接客户、全程指导资料收集与申报流程,在客户索赔资料齐全后,仅用一周时间便完成审核、赔付全流程,及时为企业缓解了巨额赔付带来的经营压力。

此次承保与理赔的高效协同,既彰显了该公司承保环节的专业风控能力,也充分体现了“以客户



为中心”的服务理念,获得客户高度认可与诚挚感谢。合作单位特赠送锦旗,对平安产险济宁中心支公司从承保方案定制到理赔服务落地的全流程专业、高效、贴心的服务给予了充分肯定。

(通讯员 王晓珍)

中国太保“保险+”为乡村振兴注入新动能

2026年是“十五五”规划开局之年,做好“三农”工作至关重要。从田间地头到产业协同,中国太保锚定农业农村现代化,将“保险+”融入更广泛的金融服务生态,为农业高质量发展、乡村全面振兴注入强劲动能,在全面助力特色富民产业高质量发展的同时,让农户在面对自然灾害和市场波动时,既有从容应对的心态,更有坚实可靠的底气。

“养猪就像坐过山车,价格高时笑,价格跌时愁。”在福建省龙岩市新罗区,养殖户李斌(化名)看着自家存栏的4000多头生猪,语气中透出多年经营的感慨,而如今他的神情显得从容许多。

近日,李斌投保的福建省首单“育肥猪期货收入保险”正式生效,这意味着无论市场价格如何波动,他的养殖收入有了坚实的“保护垫”。

这一创新保险产品由中国太保产险福建分公司联合兴证期货共同推出,标志着在应对“猪周期”、稳定生猪生产方面,探索出一条“保价格”更“保收入”的市场化新路径。

“我们这次推出的‘育肥猪期货收入保险’,核心是将生猪期货价格与实际出栏产量相结合,形成以‘生产收入’为保障目标的综合方案。”中国太保产险龙岩中支农险部负责人黄家畅介绍,“简单说,它不仅管‘价’,还管‘量’。如果因为市场价格下跌,或者

出栏数量低于预期,导致总收入低于约定水平,保险就会启动赔付。”

业内人士表示,这一创新背后是“保险+期货”模式从1.0向2.0的演进。原先的“保险+期货”主要依托生猪期货价格进行风险对冲,侧重于价格保障;而收入保险则将产量变量纳入模型,实现了对养殖经营结果的直接保障,更贴合养殖户的实际经营需求。

中国太保此次创新推出的收入保险既帮助农户应对市场与自然的双重风险,又推动保险业深化与资本市场的协同,提升服务实体经济的能力,未来不仅在生猪养殖,在其他价格波动大、生产周期长的农产品领域,比如鸡蛋、玉米、苹果等,都可以探索类似的收入保险产品,形成多层次农业保险体系。

据悉,2025年,中国太保在售农业保险产品数量近5000款,覆盖农林牧渔等农业产业全品类,为全国1715.6万户次农户提供了1.3万亿元农业风险保障,受益农户超573万户次。

2026年正值“十五五”起步之年,中国太保持续探索“保险+”模式助力农业产业高质量发展,着力在农业保险精细化管理、多元化协同上下功夫,不断拓展服务边界、创新服务模式,在稳定农户收益、乡村全面振兴的道路上书写更具温度、更有力度、更有担当的答卷。

(通讯员 孟维程)

财经 快讯

兴业银行济宁分行
筑牢反诈防线
守护金融安全

为切实保障人民群众财产安全,筑牢金融反诈防线,兴业银行济宁分行近期全面开展金融反诈专项宣传活动。此次活动聚焦电信网络诈骗、养老诈骗等高发、易发领域,通过线上线下多渠道、多形式同步发力,积极普及金融反诈知识,增强公众防范意识。

线上,该分行充分利用微信朋友圈、微信公众号等平台,定期推送典型案例、诈骗手法解析及实用防范技巧,扩大宣传覆盖面,增强群众自我保护能力;线下,组织员工深入社区、校园、商圈等重点区域,开展专题宣讲活动、发放宣传手册,面对面讲解反诈知识,切实提高群众的识骗、防骗能力。

各营业网点同步设立“反诈咨询台”,张贴醒目的警示海报,窗口工作人员在办理业务过程中主动开展风险提示,对大额转账、频繁交易等可疑行为进行及时预警和劝阻,力求从源头上防范金融诈骗风险。同时,分行持续优化技术防控手段,全面升级交易监测系统,提升对异常交易的识别与拦截能力,切实做到精准防控、快速响应,有效避免客户资金损失。

下一步,兴业银行济宁分行将持续推进反诈宣传常态化、机制化,进一步加强与公安机关的协作配合,深化警银联动,以更加专业、高效的金融服务守护群众“钱袋子”,助力营造安全稳定的金融环境。

(通讯员 徐磊)

人保财险济宁邹城支公司
服务热情周到
理赔快速便捷

近日,人保财险济宁邹城支公司收到一面印有“服务热情周到 理赔快速便捷”的锦旗,这是客户对公司暖心理赔服务的高度认可,也是对理赔人员专业担当的充分肯定。

据悉,王先生因交通事故受伤,由于被保险人不是王先生本人,授权材料盖章流程繁琐、周期较长,导致理赔推进一度受阻。了解到客户实际困难后,人保财险济宁邹城支公司理赔分部主动靠前、全程跟进,多次积极与被保险人单位沟通协调,以专业高效的对接协助完成全套授权手续,最终及时将理赔款足额支付到位,切实解决了客户的急难愁盼。

从材料受阻到顺利办结,从焦急等待到满意点赞,背后是人保财险济宁邹城支公司“以客户为中心”的服务坚守。一面锦旗,是一份认可,更是一份激励。人保财险济宁邹城支公司表示,将始终坚守“人民保险,服务人民”初心,持续优化理赔流程、提升服务质效,以更专业、更高效、更有温度的保险服务,守护群众平安幸福,彰显金融央企的责任与担当。

(通讯员 张云清)